

E-Invoicing France

Plus que 3 mois pour intégrer votre PA – Comment faire ?

Spoiler : Il n'est pas trop tard pour être prêt en septembre 2026



FRANÇOIS LE SUEUR

Responsable commercial France –
Marché Direct · DT



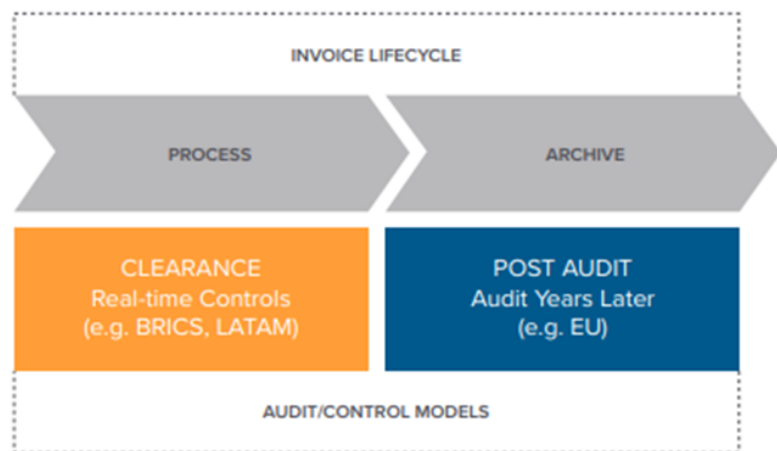
GUILLAUME SICCAT

Membre du Bureau du groupe Transformation
Digitale, et Intelligence Artificielle (GTDIA) · DFCG



Un mouvement international

Une tendance au renforcement du contrôle en temps réel



CCG

Source : Trustweaver White Paper – Tax compliant global electronic invoice lifecycle management

Agenda du jour

00

Qui sommes-nous

DFCG & Digital Technologies | A Namirial Company — Plateforme Agréée certifiée

01

Choisir la bonne approche d'intégration

Il n'est pas trop tard — mais la fenêtre se rétrécit

02

Eviter les pièges de la dernière ligne droite

Préparation réglementaire, technique et opérationnelle — et les pièges à éviter

03

Sécuriser la conformité sans figer l'avenir

Cinq capacités qui distinguent un prestataire d'un partenaire

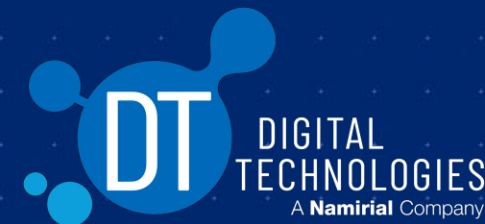
04

De l'intégration à la performance

Faire de la réforme un levier pour s'améliorer

Qui sommes-nous

Digital Technologies | A Namirial Company — Plateforme Agréée certifiée



VOUS ÊTES FINANCIER D'ENTREPRISE ? ALORS REJOIGNEZ LA DFCG...

3 800
adhérents

Un maillage territorial
17 régions

1er réseau
des financiers d'entreprise

Réseau d'influence
auprès des hautes instances grâce à notre
forte implication dans le débat public



Annuaire
en ligne des adhérents



18 groupes d'échange
par affinités, domaines et
métiers



Espace documentaire
newsletters, cahiers
techniques, livres blancs,
études

DFCG.
connect

Plateforme
collaborative réservée
à nos membres



Revue bimédia
Finance&Gestion
à tarif préférentiel



+400 événements
nationaux et régionaux
accessibles pour tous
nos adhérents



Formation
à des tarifs préférentiels



Espace emploi
Offres d'emploi, CVthèque

... ET LE GROUPE TRANSFORMATION DIGITALE & IA

De nombreux contenus et événements

DFCG.
connect

Groupe dédié sur
la plateforme
collaborative

TD

Transformation
digitale
& Intelligence
artificielle

DFCG.

10 formations « systèmes d'information
et transformation digitale »

[https://www.dfcg.fr/formations/catalogue
-de-formations/](https://www.dfcg.fr/formations/catalogue-de-formations/)

Grand événement :

Dîner-débat : IA & Direction Financière

**Des groupes de travail éphémères
sur des sujets d'actualité**

Cyber, data, IA, RSE, TPE/PME...

Et de nombreux webinaires et publications :

Consultez tous les « Essentiel » du groupe sur
l'espace documentaire du site de la DFCG

<https://www.dfcg.fr/espace-documentaire/>

SCANNEZ LE QR CODE POUR PLUS D'INFORMATIONS & POUR ADHÉRER À LA DFCG



Vous êtes déjà adhérent ?

Rejoignez dès à présent le groupe Transformation digitale ici :
<https://www.dfcg.fr/echange/groupe-transformation-digitale-et-intelligence-artificielle/>

Ensemble, un leader digital paneuropéen

Un acteur à forte croissance et internationale



AUTOMATION, TRUST & COMPLIANCE

~260 M€

Chiffre d'affaires en FY25

25+

Bureaux dans le monde

1 400

Collaborateurs monde

250k+

Clients

90+

Pays



Soutenu par des investisseurs Private Equity de premier plan :



PSG



NOTRE CŒUR.

Hyper
AUTOMATION

Global
E-INVOICING



AI for Finance

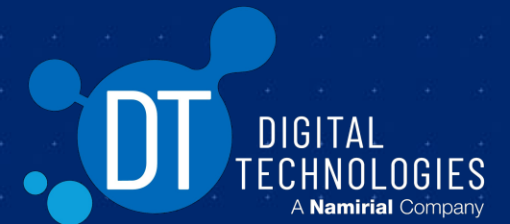
Supply Chain
FINANCE

Supply Chain
COMPLIANCE

Choisir la bonne approche d'intégration

Il n'est pas trop tard — mais la fenêtre se rétrécit

01



Calendrier de mise en œuvre



Parcours législatif FINALISÉ

Sept. 2021 Ordonnance sur l'e-invoicing B2B

promulguée

2022 La Loi de Finances confirme la réforme

Oct. 2023 Calendrier reporté : sept. 2026 / sept. 2027

Oct. 2024 Rôle du PPF réduit ; modèle PA confirmé

Fév. 2026 Loi de Finances 2026 adoptée avec mises à jour



Grand Pilote

AUJOURD'HUI

Mars – août 2026 | Test en production réelle avec des données réelles

142 PA inscrites | **112 immatriculées** | **63 déclarées** pour le pilote — nombre réellement actif nettement inférieur

10 491 entreprises émettrices inscrites au pilote, **15 153 entreprises réceptrices** participantes

Flux techniques uniquement — pas de reporting fiscal vers la DGFIP

Specs v3.1



Et après

> **Septembre 2026**

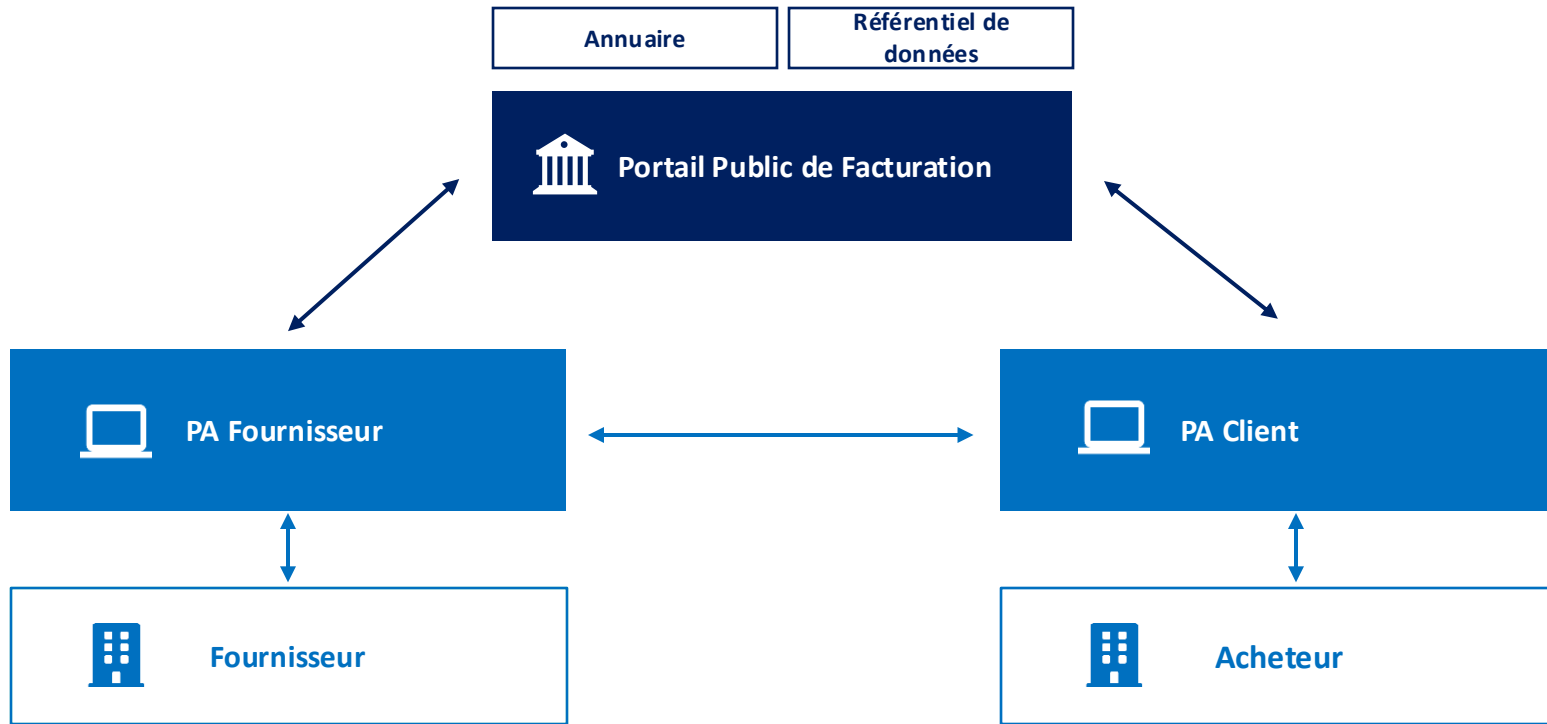
Réception obligatoire pour tous les assujettis et déploiement progressif de l'obligation d'émission

Phase 1 Émission obligatoire pour les ETI et grandes entreprises

Phase 2 Émission obligatoire pour les TPE/microentreprises



Modèle décentralisé & Chiffres clés



Archivage légal – 10 ans

Chiffres clés

ViDA Ready

✓ ViDA Ready

Adoption

Sept. 2026 grandes/ETI (réception : toutes)
Sept. 2027 PME/microentreprises

Périmètre

✓ B2G (depuis 2020)
✓ B2B (domestique) ; B2C

Transactions

✓ Domestiques (e-invoicing)
✓ Transfrontalières (e-reporting)
✓ B2C (e-reporting)

Formats

Factur-X

UBL

CII

Modèle

✓ 5 coins



Quatre flux de données clés sont échangés dans le processus :
e-Invoices, Lifecycle, e-Reporting et Annuaire.

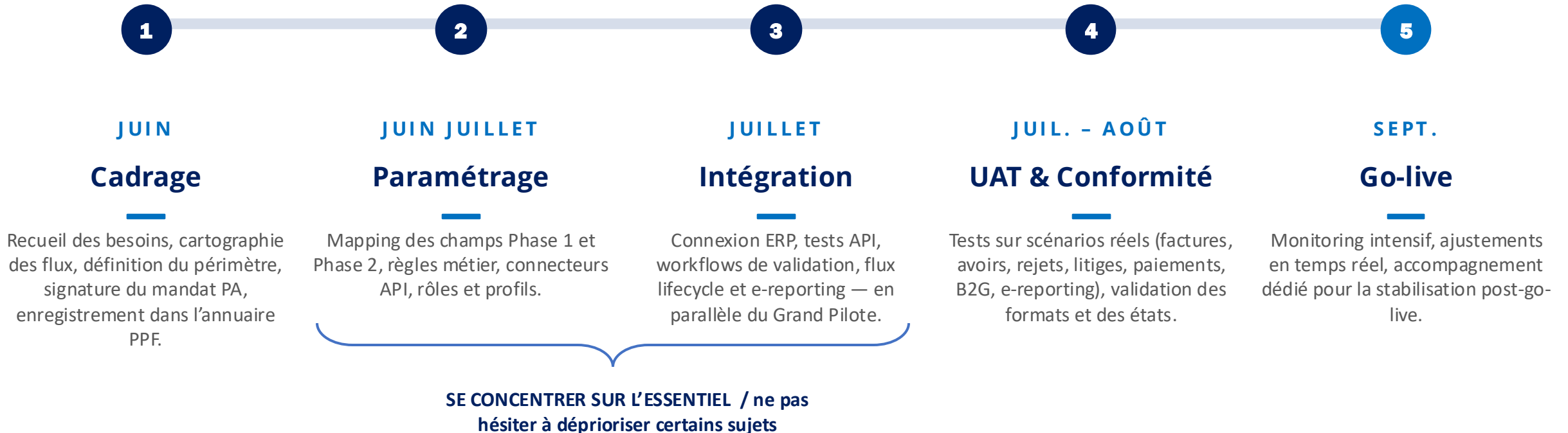
Digital Technologies —
Plateforme Agréée certifiée



De la sélection de la PA au go-live: notre planning sur 3 mois

Démarrage en juin 2026. Go-live le 1er septembre.

Il n'est pas trop tard — mais la fenêtre se rétrécit. Voici comment séquencer la décision et l'intégration.



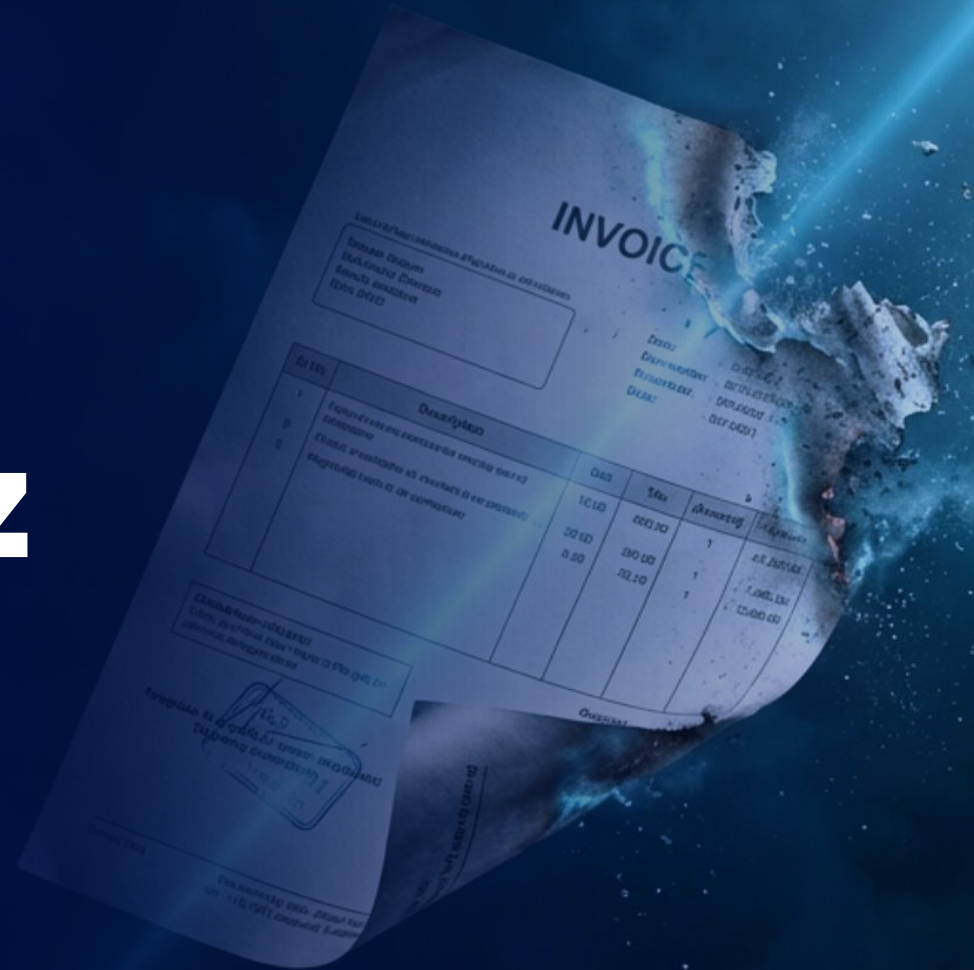
02

Eviter les pièges de la dernière ligne droite

Préparation réglementaire, technique et opérationnelle — et les pièges à éviter

La facture que vous connaissez c'est fini.

Les étapes que votre entreprise doit franchir — avant l'entrée en vigueur de la réforme.



Ce que les retardataires doivent faire — trois piliers non négociables

Être en conformité pour septembre 2026, c'est sécuriser trois piliers — en parallèle, et non en séquence. En oublier un seul, et le projet échoue dès le premier jour.

01



Cadre réglementaire

Les fondations juridiques

- Choisir et mandater une Plateforme Agréée (PA)
- S'enregistrer dans l'annuaire du PPF
- Définir la politique de routage et les consentements

02



Intégration technique

La préparation des systèmes

- API AFNOR et protocoles de connexion
- Mapping ERP et conformité des champs obligatoires
- Formats : UBL 2.1 · CII · Factur-X

03



Préparation opérationnelle

La réalité du quotidien

- Couverture de tous les scénarios métier
- États du lifecycle obligatoires et optionnels
- E-reporting pour le B2C et le transfrontalier

Les actions non négociables sur le plan juridique

01

Depuis octobre 2024, le PPF ne gère plus l'échange de factures. Chaque entreprise doit passer par une PA certifiée. Il n'y a pas d'alternative.

ÉTAPE 1

Choisir la PA et signer le mandat

Le choix de la PA est un acte juridique. Le PLF 2026 impose une convention formelle de désignation définissant le périmètre (SIREN, SIRET, codes de routage), la date d'effet et les conditions de portabilité. Sans mandat signé aujourd'hui, vous êtes exposé à un risque réglementaire.

ÉTAPE 2

S'enregistrer dans l'annuaire du PPF

Votre PA enregistre vos adresses électroniques dans l'annuaire central du PPF. Sans cet enregistrement, aucun partenaire commercial ne peut vous router une facture. La politique d'adressage (principale, fonctionnelle, par établissement) doit être définie avant de mandater la PA.

ÉTAPE 3

Rejoindre le Grand Pilote tant qu'il est temps

De début mars à fin août 2026, le Grand Pilote permet aux PA et aux entreprises de tester la boucle complète en production réelle. Les participants démarrent le 1er septembre avec des flux éprouvés et des équipes formées. Les autres partent à froid.

API, mapping ERP, formats – la tuyauterie qui doit tenir

02

La plupart des projets en retard n'échouent pas sur la PA. Ils échouent sur l'intégration : API non testées, champs manquants, mauvais format.



Protocoles et connexions

La PA communique avec les systèmes de l'entreprise via REST API, Webservice ou sFTP.

L'intégration doit être testée en conditions réelles avant le go-live : une connexion non testée en production est une connexion vouée à l'échec le jour J.



Mapping ERP

La réforme impose deux phases de champs obligatoires : **24 blocs en Phase 1** (identifiants SIREN/SIRET, numéro de TVA intracommunautaire, montants ventilés par taux, conditions de paiement...), **8 blocs supplémentaires en Phase 2**.

Dans de nombreux projets, ce travail de mapping révèle des données manquantes ou mal structurées dans les systèmes existants. **C'est un chantier à lancer immédiatement, en parallèle des décisions métier.**



Formats acceptés

Les trois formats conformes à la norme EN 16931 et au CIUS-FR sont UBL 2.1, CII (UN/CEFACT) et Factur-X (PDF/XML hybride).

Les PDF simples et les factures papier ne seront plus valides pour le B2B domestique.

Le choix du format doit être arrêté dès la phase de paramétrage.

Scénarios, lifecycle, e-reporting — là où le projet prend vraiment vie

03

La réforme va bien au-delà de la facture standard. Chaque scénario métier a ses propres règles de routage, son format et ses états.



Couvrir tous les cas, pas seulement la facture standard

La réforme va bien au-delà de la facture standard : avoirs, autofacturation, facturation par un tiers, factures multi-établissements, flux B2G via Chorus Pro et transactions avec des contreparties sur des PA différentes.

Chaque cas a ses propres règles de routage, son format et ses états. Une analyse de couverture des scénarios est indispensable avant les tests.



Lifecycle : obligatoire vs optionnel

Le lifecycle fonctionne sur deux niveaux. Le niveau **obligatoire** — *Déposée, Rejetée, Émise, Mise à disposition, Refusée par le destinataire, Prise en charge, Paiement transmis, Encaissée* — doit être **transmis au PPF au format CDAR**. Toute lacune déclenche des pénalités.

Le niveau **optionnel** — *Approuvée partiellement, En litige, Suspendue* — **reste interne** mais présente une forte valeur opérationnelle. Les obligations s'appliquent à la fois à l'émetteur et au récepteur.



E-reporting : un périmètre souvent sous-estimé

L'e-reporting couvre les ventes B2C, les transactions transfrontalières et les données de paiement.

Une entreprise ayant des clients particuliers ou des partenaires étrangers sera non conforme dès le 1er septembre si ces flux ne sont pas préparés — même si ses factures B2B domestiques sont en ordre.

Pénalités : 250 € par transmission manquée, plafonnées à 15 000 € par an.

Exemples : Nos standards d'intégration

Transaction	Detail	ISO France	ISO CSV	IDOC
ACTIVE (Emission)	B2B Domestic	Flow 2	CSV	IDOC
PASSIVE (Réception)	Incoming B2B	Flow 2	CSV	XML / UBL
E-REPORTING	B2C Invoices	Flow 9 / 10	CSV	IDOC
	B2C Transactions	Flow 10	Z-CAISSE	Z-CAISSE
	Foreign B2B OUT	Flow 8	CSV	IDOC
	Foreign B2B IN	Flow 8	CSV	IDOC
LIFECYCLE	OUT	Flow 6 (CDAR)	XML simplified	XML simplified
	IN	Flow 6 (CDAR)	XML simplified	XML simplified

Le timing restant nous impose à proposer ces standards à nos clients. Nous ne faisons plus de spécifique.

5 erreurs qui retardent vos projets

Les projets n'échouent pas sur la PA — ils échouent sur l'intégration et les angles morts opérationnels.

01



Sous-estimer la couverture de la PA

Une PA qui gère bien les factures standard ne couvre pas nécessairement les avoirs, l'autofacturation, les flux EDI existants ou la facturation par un tiers. À quatre mois du go-live, changer de PA est extrêmement risqué.

02



Traiter l'e-reporting comme un sujet secondaire

Le fait qu'il ne concerne pas directement le B2B domestique ne signifie pas qu'il peut attendre. Les flux B2C et transfrontaliers doivent être cartographiés et configurés avant le go-live, et non après.

03



Démarrer l'intégration technique trop tard

Mapping, connexion ERP, tests API, UAT — en moyenne 3 à 4 mois pour une ETI. Démarrer dès maintenant est indispensable pour un go-live de septembre sans accroc.

04



Oublier le lifecycle côté acheteur

Les états obligatoires s'appliquent aussi au destinataire. Un acheteur qui ne renvoie pas les états attendus (refus, prise en charge, paiement transmis) est en infraction réglementaire — indépendamment de ce que fait le fournisseur.

05



Confondre réception et conformité

En septembre 2026, tout le monde doit être en capacité de recevoir. C'est le minimum. À partir de septembre 2027, l'obligation d'émission s'applique à tous. Ceux qui n'ont travaillé que sur la réception devront relancer un projet complet dans une fenêtre plus serrée.

03

Sécuriser la conformité sans figer l'avenir

Cinq capacités qui distinguent un prestataire d'un partenaire

La conformité, c'est la base.

Que doit réellement apporter un véritable
partenaire ?



La TVA en temps réel

Objectif initial 2026, pré-remplissage du CA3

Nécessite l'amélioration de la qualité des données

- Au plus proche des transactions
- Sans retraitements manuels

Risque : contrôles fiscaux permanents

Mise en place de reporting, d'une gouvernance de la donnée associée (data managers)

Réconciliation entre les différentes déclarations, revue des mentions sur factures (masques)

Liasses
fiscales

CA3

DES

Facture
d'achat
domestique

Facture d'achat
UE / HUE

Facture de vente
domestiques

Facture de vente UE et
HUE

EMEBI / Etats
récapitulatifs

Cinq capacités qu'un véritable partenaire doit offrir

01	 Conformité légale	Conformité réglementaire garantie dans chaque pays. L'exigence de base.
02	 Conformité métier	Couverture de tous les cas d'usage, tous secteurs confondus.
03	 Digital Trust	Signatures électroniques qualifiées, archivage conforme, KYC/KYB : confiance numérique native.
04	 Hyperautomation basée sur l'IA	Automatisation intelligente des processus P2P et O2C grâce à l'IA : matching, rapprochement, forecasting, et bien plus encore.
05	 Couverture globale	Une seule plateforme, pour les transactions locales comme transfrontalières, sans fragmentation.

Faire de l'e-invoicing un levier stratégique



Fournisseurs	TAX	E-INV/EDI	AUTOMATION	FINTECH	CONSULTING	VERTICAL	
01 Conformité légale	~	✓	~	~	~	~	✓
02 Conformité métier	○	~	✓	○	~	✓	✓
03 Digital Trust	~	~	○	~	○	○	✓
04 Hyperautomation basée sur l'IA	○	○	✓	○	○	○	✓
05 Couverture globale	~	~	○	○	~	○	✓

✓ Point fort
 ~ Partiel
 ○ Non couvert

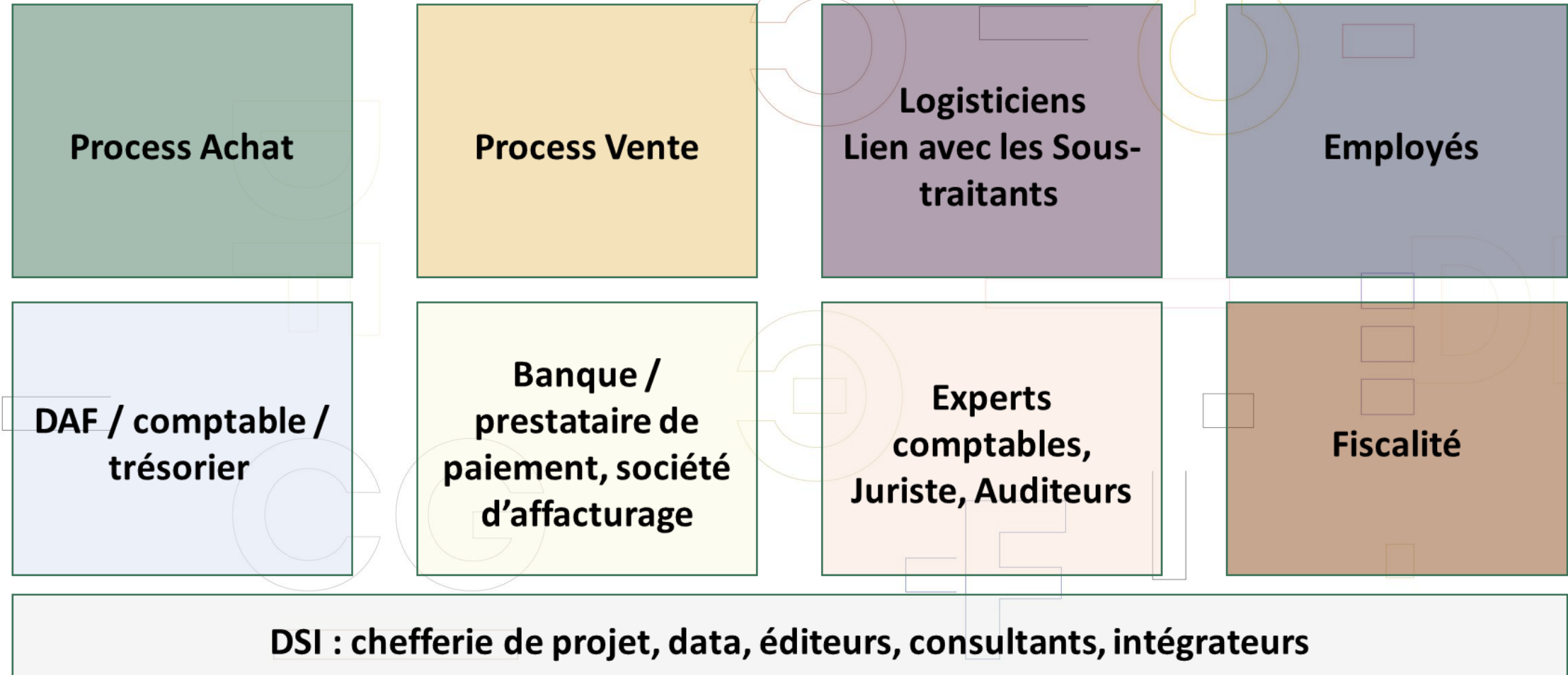
04

De l'intégration à la performance

Faire de la réforme un levier pour s'améliorer



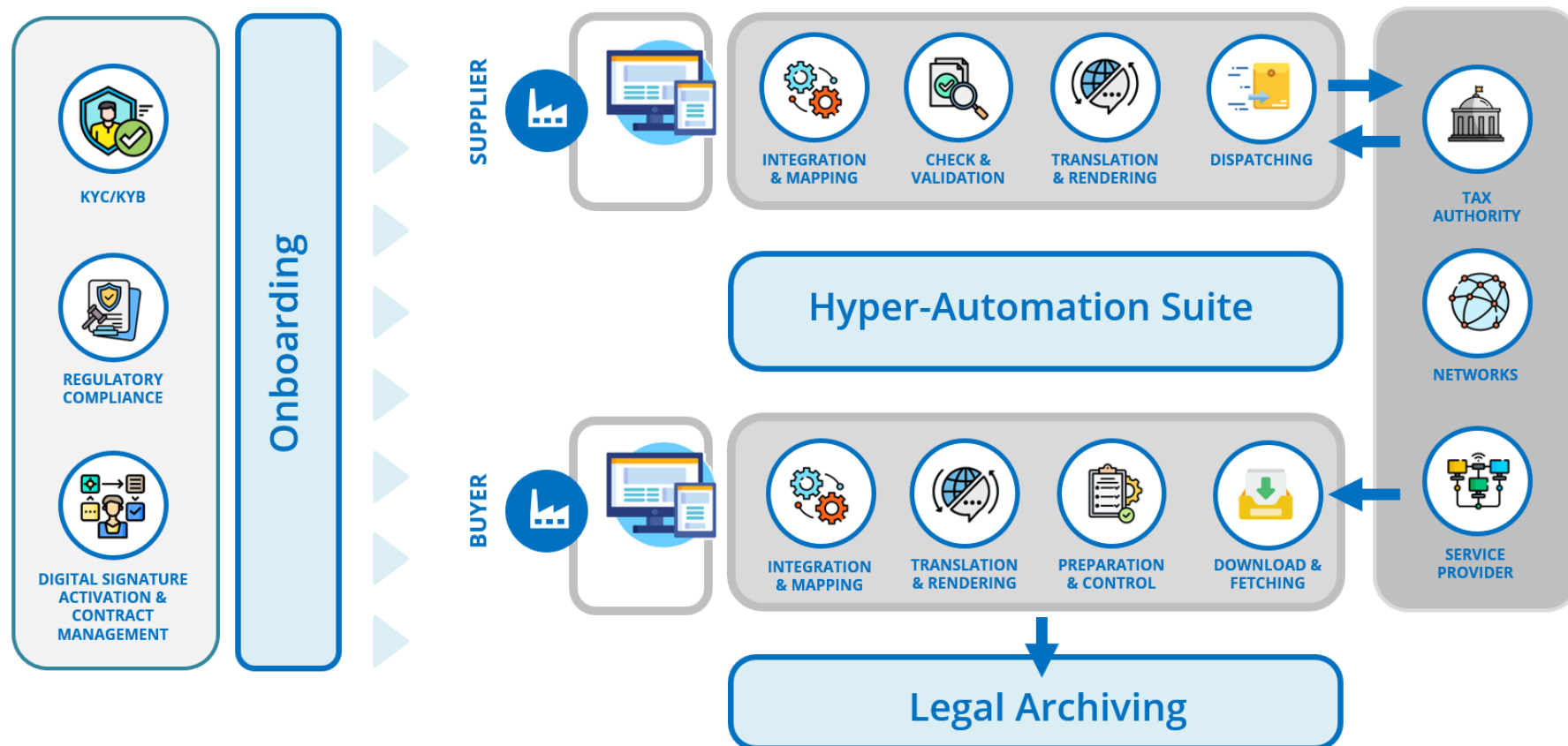
Un projet de e-invoicing est un projet d'entreprise, qui doit embarquer l'ensemble de l'écosystème



Fonctionnalités & Offre – Aperçu de la plateforme

Digtechs Global eInvoicing Platform – entreprise

Une plateforme unique, cloud-native, pour un e-invoicing conforme à l'échelle globale — en autonomie ou intégrée à l'automatisation P2P/O2C et aux services de confiance sécurisés.



Les chiffres derrière notre plateforme.

Une PA bien choisie ne ferme pas les options — elle les ouvre. Multi-pays, multi-ERP, adaptable à ViDA.

CONFORMITÉ LÉGALE

Prépa réglementaire

Couverture des réformes locales d'e-invoicing

Support du système domestique, du CTC, du SAF-T, de Peppol et des cadres réglementaires spécifiques à chaque pays (+60 pays couverts). Et pas seulement la France.

CONFORMITÉ MÉTIER

Intégration fluide

Avec les ERP et les systèmes métier

Réfléchir aux intégrations pour SAP, Oracle, Microsoft Dynamics et d'autres plateformes entreprise.

DIGITAL TRUST

Trust intégré

Sur chaque workflow conforme

Onboarding vérifié, KYC/KYB, e-signatures, e-seals, horodatages et identité numérique — tout est intégré nativement.

HYPERAUTOMATION BASÉE SUR L'IA

Automatisation totale

Jusqu'à 90 % de charge manuelle en moins

Orchestration pilotée par l'IA pour la capture, la validation, le matching et la gestion des exceptions.

COUVERTURE GLOBALE

Global by design

Conformité locale et transfrontalière

Couverture sur l'UE, la LATAM, l'APAC et la zone MEA via une seule plateforme et un modèle de gouvernance unique.

TIME TO VALUE

Déploiement rapide

Go-live typique en 4 à 8 semaines

Mise en œuvre accélérée par rapport aux approches entreprise traditionnelles.



Tableau de bord

Tableau de bord

Factures Entrantes

Factures Sortantes

Facturation B2C

Editor Factures

Annuaire

Dashboard Partners

Report

Tableau de bord

mercredi 15 avril 2026

Factures traitées ce mois

354

(509 845,76)

+2,54% par rapport au mois dernier

Factures Entrantes

128

98 OK 18 En cours 12 KO

Factures Sortantes

89

72 OK 12 En cours 5 KO

Facturation B2C

67

42 transactions 95 OK 14 KO

E-Reporting

70

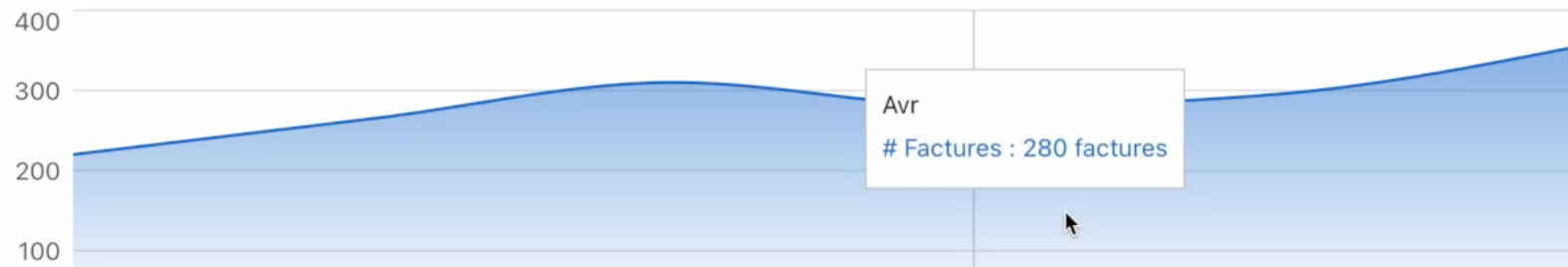
45 Transmis 20 OK 5 KO

Clients

146

132 Actifs 14 Suspendus

Tendance mensuelle des factures



Quatres choses à retenir.

01

PLANNING = Il n'est pas trop tard mais la fenêtre se rétrécit. Prioriser et séquencer votre planning .

02

EVITER LES PIEGES = Les projets n'échouent pas sur la PA — ils échouent sur l'intégration et les angles morts opérationnels.

03

SECURISER LA CONFORMITE = Une PA bien choisie ne ferme pas les options — elle les ouvre. Multi-pays, multi-ERP, adaptable à ViDA.

04

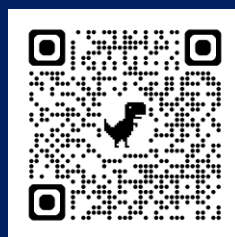
INTEGRATION & PERFORMANCE = Une architecture bien pensée transforme l'obligation en levier — rapprochement automatisé, gestion des anomalies, optimisation P2P pilotée par l'IA..



Merci de votre attention

Q&R

Vos questions, nos réponses



CONTACTS

François Le Sueur

Responsable commercial France –
marché direct



flesueur@digtechs.com



pgsiccat@yahoo.com

Guillaume SICCAT

Membre du Bureau du groupe
Transformation Digitale, et
Intelligence Artificielle (GTDIA), DFCG



digtechs.com · info@digtechs.com