



HYPERAUTOMATION

LEADER

GLOBAL E-INVOICING

PROVIDER





Deloitte.























agenda

WELCOME & OPENING

• Luca Baldini, General Manager di Digital Technologies

INTERVENTO INTRODUTTIVO A CURA DELL'OSSERVATORIO B2B DEL POLITECNICO DI MILANO

• Camillo Loro, Senior Researcher dell'Osservatorio Digital B2B

FATTURA ELETTRONICA: STATO DELL'ARTE E PRONCIPALI NOVITÀ

• Enrico Liverani, Key Account & Consulting Director di Digital Technologies

SOLUZIONI DI IPERATOMAZIONE A SUPPORTO DELLA FATTURA ELETTRONICA: IL CASO MARELLI

- Alessio Valentini, Electronic Systems Head of IT & Business Process Digitalization IT Corporate Finance in Marelli Europe Spa
- Marco Moret, IT finance operation









🔎 Osservatorio Digital B2b

La Fatturazione Elettronica Europea: alcuni risultati dell'Osservatorio

Camillo Loro, Senior Researcher Osservatorio Digital B2b

camillo.loro@polimi.it

La mission e gli obiettivi dell'Osservatorio





L'Osservatorio Digital B2b vuole supportare i decision maker delle imprese nella comprensione delle opportunità che gli strumenti digitali possono offrire alla digitalizzazione e automatizzazione dei processi aziendali e delle relazioni tra imprese, contribuendo a spingere il sistema Paese verso una più significativa e consapevole digitalizzazione attraverso solide evidenze empiriche e spazi di confronto indipendenti.







Community

Creare occasioni di incontro e confronto tra domanda e offerta di tecnologie digitali in un contesto pre-competitivo, promuovendo una migliore collaborazione tra i diversi attori



comunicazione

Creare cultura, comunicare e diffondere conoscenza sui temi della fatturazione elettronica, della gestione documentale e della digitalizzazione dei processi





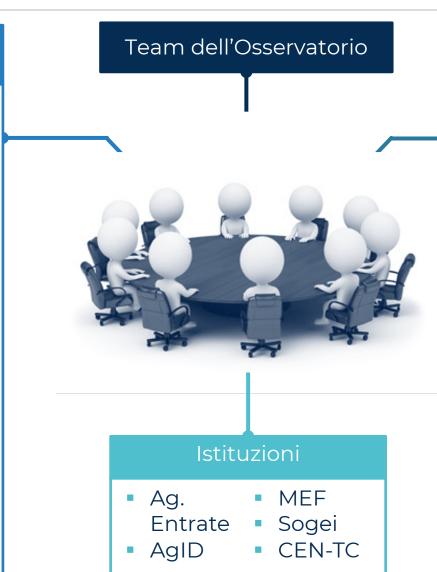


Gli elementi costitutivi dell'Osservatorio



Aziende Partner e Sponsor dell'Osservatorio

- Produttori software gestionali e di GED
- B2b Integrator
- System Integrator
- B2b process outsourcer
- Marketplace B2b
- Istituti bancari e postali
- Società di consulenza
- Associazioni private e di rappresentanza



Advisory Board

Tipologie di aziende

- Grandi aziende
- PMI

Tipologie di attori

- Fornitori di materie prime
- Produttori
- Grossisti/Retailer
- Operatori logistici

Funzioni aziendali

- Amministrazione/Finanz a/Controllo
- CEO/AD
- Sistemi Informativi
- Supply chain
- Sales Director
- Marketing

Settori: tutti





\(\infty\) La storia dell'Osservatorio Digital B2b

Osservatorio Digital B2b

🛱 26.10.22 | FE Europea

Digital B2b Observatory

2022

Espansione dei processi della catena di fornitura

Reintroduzione del tema dell'eCommerce B2b nella duplice accezione di vendita e integrazione

elnvoicing and B2b **eCommerce Observatory**

> elnvoicing and dematerialisation **Observatory**

Concentrarsi sulla fatturazione elettronica come parte di un processo molto più ampio

Focus sui marketplace B2b e sulle relazioni domanda-offerta

B₂b **Observatory**





La Relazione del Parlamento Europeo di febbraio 2022

C. Riduzione del divario fiscale e dei costi di conformità

Raccomandazione C1 — Fatturazione elettronica

Il Parlamento europeo invita la Commissione europea a:

- istituire senza indugio una norma comune armonizzata per la fatturazione elettronica in tutta l'Unione e, entro il 2022, ridurre i costi della creazione di sistemi frammentati e diversi nei vari Stati membri;
- stabilire il ruolo della fatturazione elettronica nella rendicontazione in tempo reale;
- valutare la possibilità di introdurre gradualmente la fatturazione elettronica obbligatoria in tutta l'Unione entro il 2023, concentrandosi su una significativa riduzione dei costi di conformità, in particolare per le PMI. L'emissione delle fatture dovrebbe essere amministrata solo mediante "sistemi" gestiti dallo Stato/certificati, garantendo la piena protezione dei dati;
- entro il 2023, esaminare la possibilità che il sistema fornisca ai contribuenti ammissibili una parte (o la totalità) dei dati/documenti sull'adempimento degli obblighi fiscali, compresa la responsabilità per la conformità di tali dichiarazioni (o parti di esse), in particolare in un'ottica di riduzione dei costi di conformità e dei rischi per le PMI.





- L'IVA è una rilevante fonte di risorse finanziarie per gli Stati membri (1.176 mld € nel 2019)
- L'attuale sistema IVA è complesso e soggetto a frodi
- É necessario perfezionarlo per tenerlo al passo con le nuove tecnologie
- Per questi motivi è necessario:
 - agevolare il rispetto delle norma e ridurre i costi amministrati per le aziende
 - contrastare le frodi e ridurre il VAT gap (134 mld € nel 2019), per aumentare le entrate e sostenere le economie a riprendersi dalla pandemia COVID-19
 - adattare la struttura dell'IVA per beneficiare dell'evoluzione tecnologica.

Nell'ambito di un percorso di adeguamento della normativa IVA alla sfera digitale, l'UE si è impegnata su **tre direzioni**:

- Modernizzare gli obblighi di dichiarazione IVA e valutare la possibilità di estendere la fatturazione elettronica
- Adattare il regime IVA delle **piattaforme digitali** ai nuovi sviluppi IVA
- Agevolare la registrazione e l'adempimento dell'IVA, anche attraverso lo **sportello** unico (OSS) e lo sportello unico per le importazioni (IOSS).





La consultazione pubblica dell'UE: l'IVA nell'era digitale





Raccogliere i **pareri dei portatori di interessi** in merito a:

- adattamento delle attuali norme IVA all'era digitale e
- modo in cui la tecnologia digitale possa aiutare gli Stati membri a combattere le frodi e a portare benefici alle imprese

Obblighi di dichiarazione IVA e **Fatturazione Elettronica**

Regime IVA applicabile all'economia delle piattaforme

Uso di un'unica registrazione ai fini dell'IVA nell'UE









Identificare e proporre una soluzione di fatturazione elettronica praticabile e armonizzata per l'Unione Europea

Real-time invoice Reporting Model

Clearance Model Centralised Exchange Model Interoperability Model

Decentralised
CTC and
Exchange
Model





Real-time invoice reporting Model



Real-time invoice reporting Model

L'impresa segnala la fattura, o un sottoinsieme di dati, all'amministrazione fiscale poco dopo l'emissione/scambio

NON STANDARD	REGOLATO
Fornitore	2
	3 Infrastruttura
	governativa
1	
Cliente	



- Piattaforma centrale istituita dall'amministrazione fiscale
- Necessario utilizzo di soluzioni software accreditate
- Dati inviati dalle imprese 24-72 ore dopo l'emissione della fattura
- Tendenzialmente obbligatorio solamente per le imprese di grandi dimensioni

Sfide

- Formato della FE non è regolamentato. I più frequenti sono carta o pdf
- Impresa deve implementare più sistemi (uno per rendicontazione e uno per FE)
- Necessario estrarre dati della fattura con conseguente impatto sui costi tecnici

Esempi

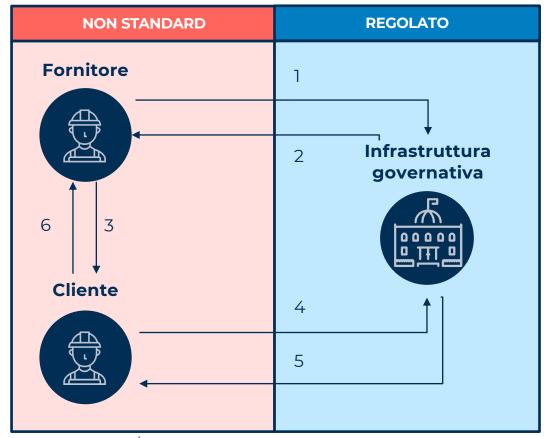
Ungheria, Corea del Sud





Clearance Model

La fattura è validata prima o dopo l'emissione da una piattaforma centrale oppure da una rete di provider accreditati. Lo scambio è effettuato tra imprese e non è regolamentato



Caratteristiche

- Archivio centrale dati è istituito dall'amministrazione fiscale
- Formato fattura è strutturato e definito dall'amministrazione fiscale
- Fornitore invia la fattura a una piattaforma designata per fornire l'autorizzazione
- Piattaforma dà validità fiscale alla fattura
- Cliente verifica la validità fiscale della fattura prima di effettuare il pagamento

Sfide

- Formato della FE è ritagliato sulle esigenze dell'amministrazione fiscale
- Non c'è interoperabilità tra imprese. Lo strumento di scambio più utilizzato è l'e-mail
- Necessita di intermediari tra piattaforma e impresa
- Inibisce l'automazione dei processi

Esempi

Brasile, Cile, Colombia, Messico, Perù





Centralised Exchange Model

Centralised Exchange Model

Pone forte focus sulla riscossione delle tasse e il monitoraggio delle attività di procurement, impedendo uno scambio diretto di documenti tra imprese

NON STANDARD	REGOLATO
Fornitore	1
	2 Infrastruttura governativa
Cliente	4
	3



- Piattaforma centrale è istituita dall'amministrazione fiscale
- FE sono scambiate tra clienti e fornitori esclusivamente tramite la piattaforma centrale
- Piattaforma centrale valida le transazioni

Sfide

- Formato della FE è stabilito sulle necessità dell'amministrazione fiscale
- Non c'è interoperabilità tra imprese
- Necessita di intermediari tra piattaforma e impresa
- Necessario adottare soluzioni e processi separati per documenti correlati (es. ordini)

Esempi

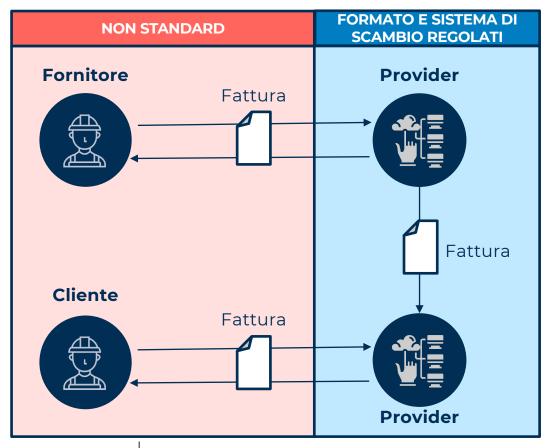
Italia, Kazakhistan, Turchia





Interoperability Model

Il modello usa una rete di service provider privati mentre il regolatore crea un formato e una metodologia di scambio unificate



Caratteristiche

- Amministrazione fiscale definisce regole tecniche che le imprese devono seguire per produrre e scambiare documenti
- Documenti (e i relativi dati) devono essere resi disponibili in un formato standard per attività di auditing
- Possibile automazione dei processi
- Possibile scambio di documenti di business correlati alla fattura (es. ordine)

Sfide

- Non sono possibili controlli fiscali in tempo reale
- Potrebbero essere necessari adattamenti specifici per Paese

Esempi

Russia, Singapore, Svizzera



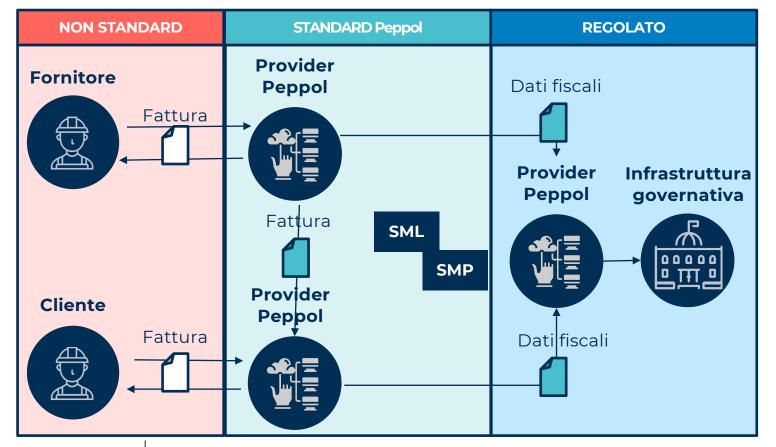


Decentralised CTC and Exchange Model



Decentralised CTC and Exchange Model

Sistema decentralizzato che garantisce interoperabilità a livello nazionale e sovra-nazionale sfruttando una rete di provider e includendo al contempo la verifica fiscale



Caratteristiche

- Validazione e scambio sono effettuati da provider certificati
- Provider devono attenersi a standard tecnici minimi predefiniti
- Consentita l'interoperabilità e sono conservati gli investimenti sulle infrastrutture di business esistenti (es. EDI)
- Governi possono valorizzare gli investimenti fatti in piattaforme nazionali
- Solo un sottoinsieme del documento deve essere mandato alla piattaforma centrale
- Invio del sottoinsieme di dati è fatto immediatamente dopo la trasmissione della fattura

Esempi







Clearance Model Centralised Exchange Model Interoperability Model

Decentralised
CTC and
Exchange
Model

Supporto autorità fiscale











Interoperabilità















Il modello di fatturazione elettronica proposto dall'Osservatorio



Aziende Partner e Sponsor dell'Osservatorio

- Produttori software gestionali e di GED
- B2b Integrator
- System Integrator
- B2b process outsourcer
- Marketplace B2b
- Istituti bancari e postali
- Società di consulenza
- Associazioni private e di rappresentanza

Abbiamo discusso il modello con...



Institutions



Advisory Board

Tipologie di aziende

- Grandi aziende
- PMI

Tipologie di attori

- Fornitori di materie prime
- Produttori
- Grossisti/Retailer
- Operatori logistici

Funzioni aziendali

- Amministrazione/Finanz a/Controllo
- CEO/AD
- Sistemi Informativi
- Supply chain
- Sales Director
- Marketing

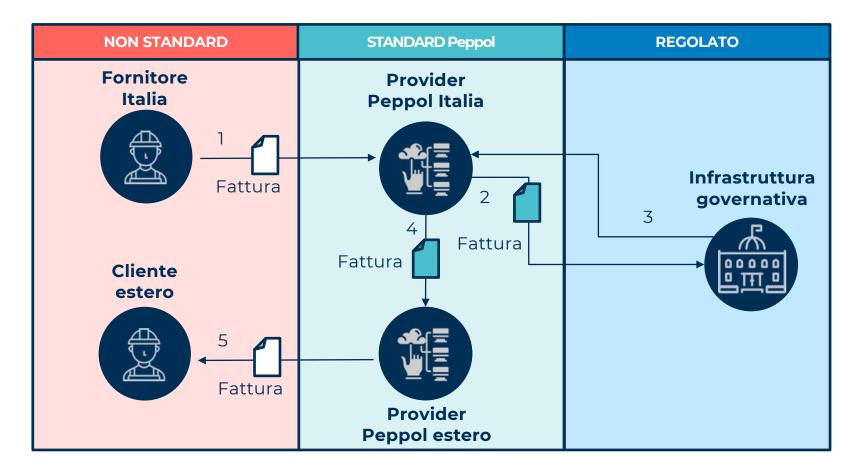
Settori: tutti





Il modello ibrido dell'Osservatorio

Modello Italia-Estero







🗒 26.10.22 | FE Europea











perché è sempre più diffuso?

RIDURRE L'EVASIONE FISCALE, GRAZIE AI CONTROLLI

AVVIARE UN PROCESSO DI SEMPLIFICAZIONE AMMINISTRATIVA E FISCALE

AUMENTARE LA COMPETITIVITÀ E LA DIGITALIZZAZIONE DEL PAESE, AZIENDE E PA

AUMENTARE LA COLLABORAZIONE DI IMPRESE E PA

COME?



non solo e-invoicing

DRR

(digital reporting requirement)

PTC

(periodic transaction control)

SAF-T

(tax standard audit file)

TRANSACTIONS LISTING

CTC

(continuous transaction control)

RTIR

(real time invoice reporting)

e-INVOICING

(electronic invoicing)

WITH OR WITHOUT VALIDATION

CENTRALIZED OR **DECENTRALIZED** MODEL



VAT LISTINGS

Dati transazionali IVA trasmessi su base periodica, secondo formato nazionale.

SAF-T

Formato specifico per il digital reporting, basato sullo standard OECD.

continuous transaction control

periodic transaction control

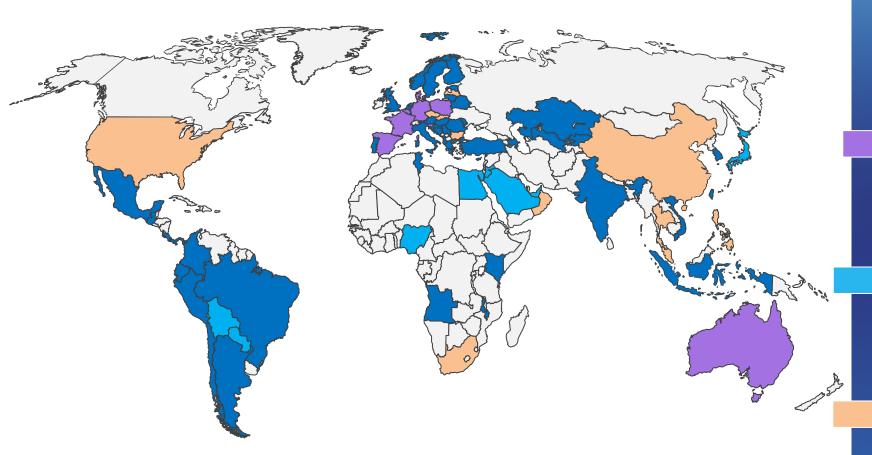
REAL TIME REPORTING

Dati di fatturazione trasmessi alle autorità fiscale senza la dematerializzazione del flusso di fatturazione.

E-INVOICING

Emissione e trasmissione della fattura in formato elettronico, in modalità end to end.

approfondimento e prossime evoluzioni



MANDATED

Albania, Austria, Croatia, Estonia, Finland, Greece, Hungary, Italy, Lithuania, Luxemburg, Netherlands, Portugal, Romania, Sweden, Belarus, Bosnia And Herzegovina, Moldova, Norway, Turkey, UK, Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Guatemala, Mexico, Panama, Peru, Uruguay, Angola, Kenya, Malawi, Tunisia, Azerbaijan, India, Indonesia, Kazakhstan, Kyrgyzstan, South Korea, Taiwan, Uzbekistan, Vietnam.

EXTENDED

Belgium, Denmark, France, Germany, Poland, Slovenia, Spain, Serbia, Australia, Singapore

PLANNED

Cyprus, Bolivia, Paraguay, Egypt, Nigeria, Japan, Saudi Arabia, United Arab Emirates, Jordan

EVALUATING

Bulgaria, Czech Republic, Latvia, Slovakia, USA, South Africa, China, Malaysia, Philippines, Thailand, Qatar, Oman, Baharain.



a che punto siamo?

NIGERIA Pilot phase

2022

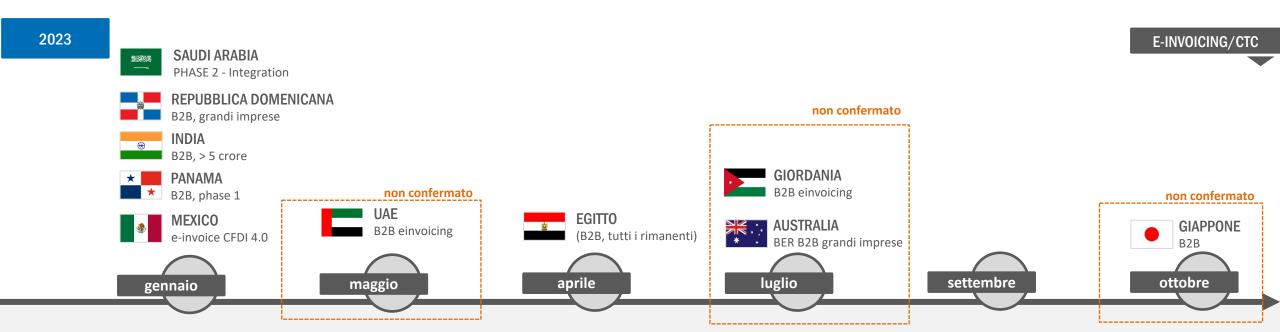
URUGUAY B2B **FILIPPINE** SAUDI ARABIA e-invoicing pilot PHASE 1 - Generation **ECUADOR** AUSTRALIA B2G **PARAGUAY** PANAMA BOLIVIA giugno luglio settembre ottobre novembre dicembre aprile aprile agosto gennaio





E-INVOICING/CTC

cosa ci aspetta?





cosa ci aspetta?

non confermato

2026 2025 B2B, pilot phase 2024 non confermato non confermato REP. DOMENICANA
B2B, piccole e micro **AUSTRALIA** AUSTRALIA REP. DOMENICANA **PARAGUAY** B2B, medie imprese BER B2B, medie imprese B2B, fine roll-out gennaio gennaiio luglio luglio ottobre gennaio



E-INVOICING/CTC

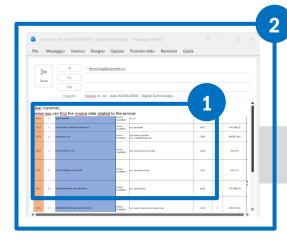


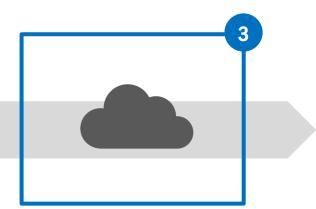


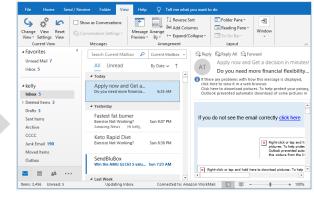
ELECTRONIC INVOICING

di che cosa si tratta?















SYNTAX



EN-16931, EDIFACT, ODETTE, ...

2 EML (EMAIL FORMAT)



FORMAT



XML, UBL 2.1, TXT, ...

3 HTTPS (WEB COMMUNICATION)



COMMUNICATION PROTOCOL



AS2, SFTP, API, ...



IL PUNTO DI SVOLTA

la direttiva 2014/55/EU

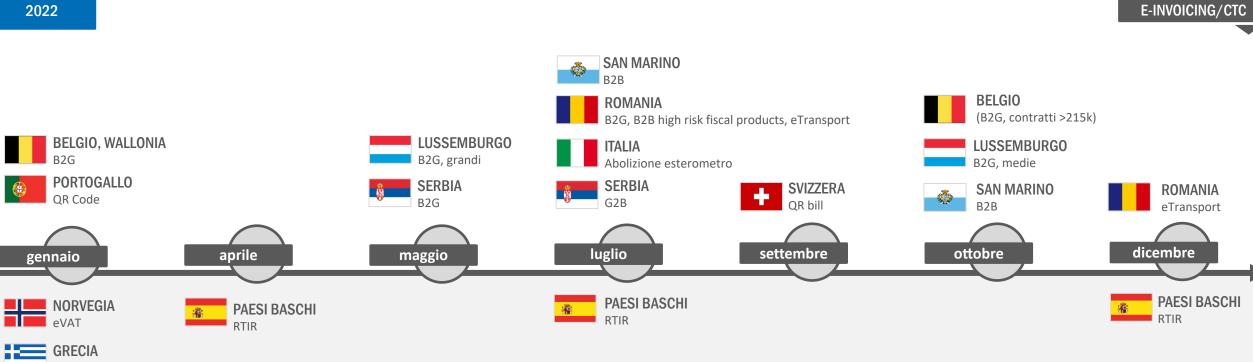
LE PUBBLICHE AMMINISTRAZIONI DEVONO SAPER ELABORARE E RICEVERE FATTURE ELETTRONICHE NEI FORMATI XML UBL 2.1 E CII 16B CONFORMI ALLA NORMA TECNICA EUROPEA EN 16931



COSA HA COMPORTATO?

FOCUS EUROPA

a che punto siamo?





MyDATA

ROMANIA

SAF-T, grandi aziende

FOCUS EUROPA

cosa ci aspetta?

2024 2023 E-INVOICING/CTC DANIMARCA e-Bookkeeping, grandi **POLONIA** B2B non confermato SLOVACCHIA **PORTOGALLO** CTC B2G, B2B, B2C codice ATCUD **BELGIO** ITALIA **BELGIO SERBIA LUSSEMBURGO** (B2G, contratti >30k) forfettari <25k (B2G, contratti < 30k) B2B B2G, tutti gennaio settembre maggio aprile gennaio **ROMANIA PORTOGALLO** SAF-T, medie aziende SAF-PT NORVEGIA



E-REPORTING

Sales & Purchase listing

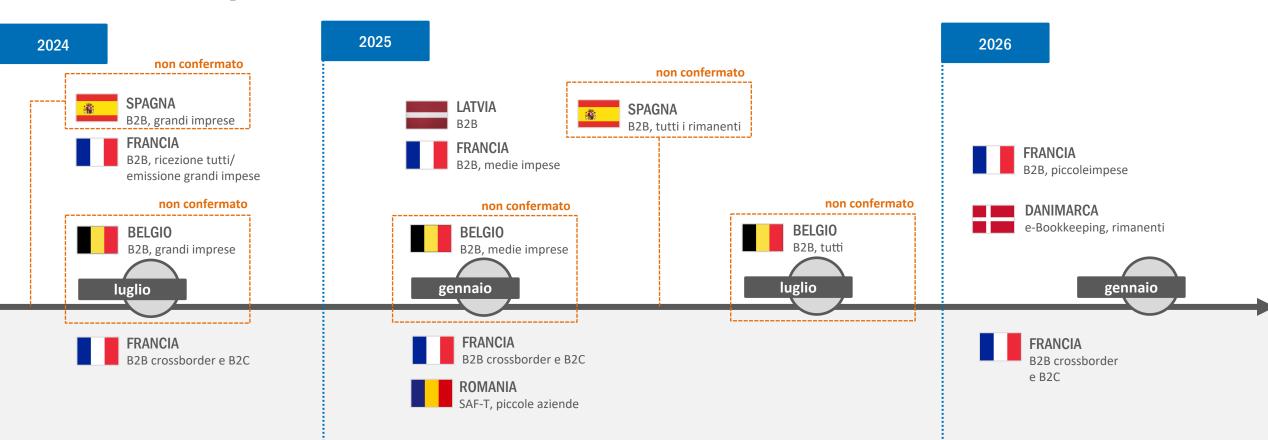
PAESI BASCHI

RTIR

FOCUS EUROPA

cosa ci aspetta?







E-REPORTING





POLONIA

SERBIA

SPAGNA

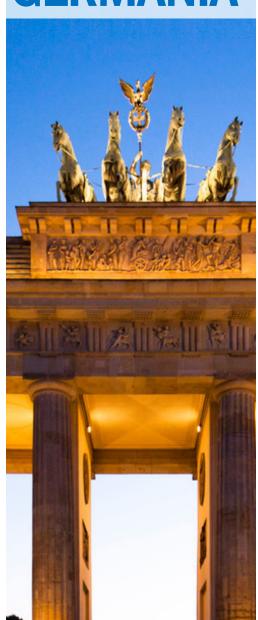














overview





WHY?



WHEN?



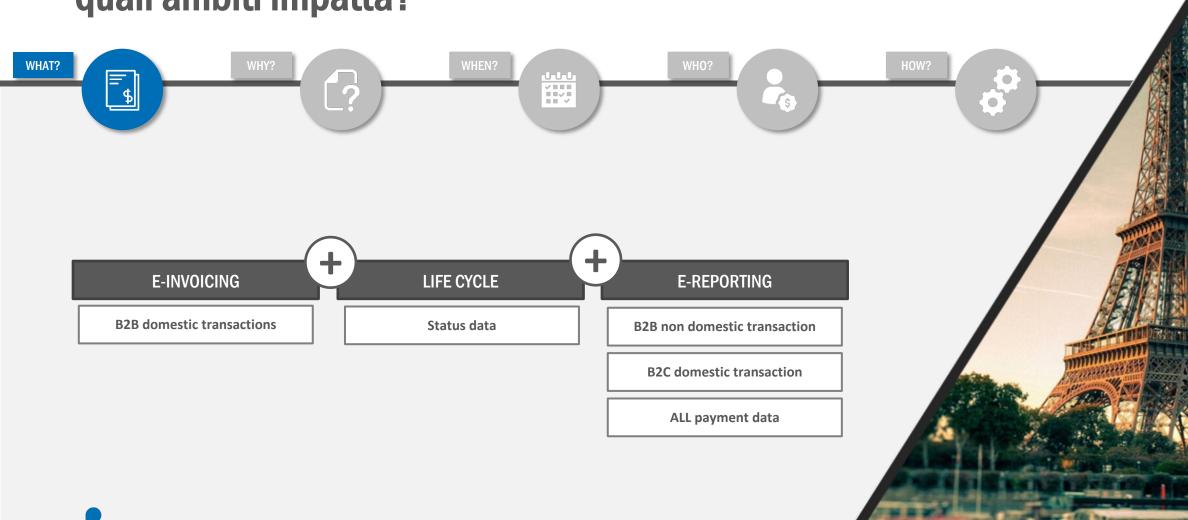
WHO?







quali ambiti impatta?





quali obiettivi si intende perseguire?

WHAT?

WHY?

[?

WHEN?

000

WHO?



HOW?



Semplificare la vita aziendale e migliorare la competitività attraverso la riduzione degli oneri amministrativi, la riduzione dei tempi di pagamento e l'aumento della produttività derivante dalla dematerializzazione. L'adozione della fatturazione elettronica rappresenterà un guadagno per l'economia di almeno 4,5 miliardi di euro.

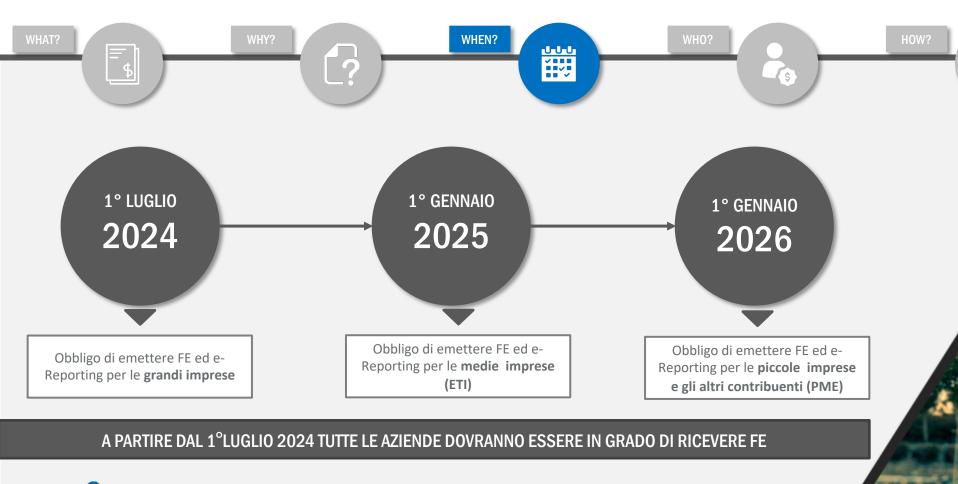
Semplificare eventualmente gli obblighi di dichiarazione IVA precompilando il modulo di dichiarazione. Ciò aprirà la strada a una nuova offerta di servizi da parte dell'Agenzia delle Entrate, di particolare beneficio per le imprese più piccole.

Migliorare l'individuazione delle frodi, nell'interesse degli operatori economici che agiscono in buona fede.

Migliorare la conoscenza in tempo reale dell'attività aziendale.



quali sono i tempi previsti per l'implementazione?





chi sono gli attori coinvolti?

DA GENNAIO 2026

MICRO IMPRESE

DA GENNAIO 2026

PICCOLA/MEDIA IMPRESA (PME)

DA GENNAIO 2025

INTERMEDIATE-SIZE ENTERPRISE (ETI)

DA LUGLIO 2024

GRANDE IMPRESA

Azienda che impiega meno di 10 persone e con un fatturato annuo o totale di bilancio non superiore a 2 milioni di euro

0-0-0

Azienda che impiega meno di 250 persone e con un fatturato annuo non superiore a 50 milioni di euro o un totale di bilancio non superiore a 43 milioni di euro

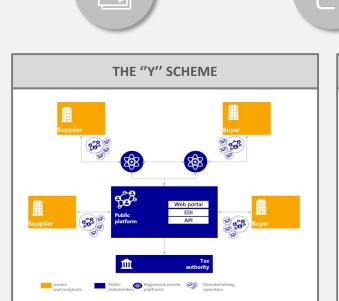
Impresa al di fuori della categoria PME (PMI), che impiega meno di 5.000 persone e con un fatturato annuo non superiore a 1.500 milioni di euro o totale di bilancio non superiore a 2.000 milioni di euro.

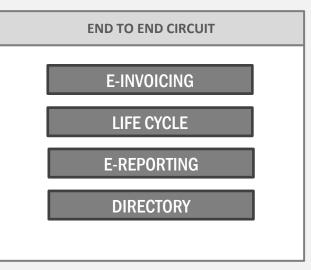
Società che non può essere classificata nelle categorie precedenti.



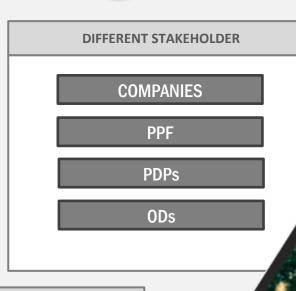
* fonte: External specification file for electronic invoicing, General document, 26.08.2022

qual è il modello utilizzato?





0-0-0









stakeholder



PPF - PORTAIL PUBLIC DE FACTURACION



PDP - PLATEFORMES DE DEMATERIALISATION PARTENAIRES



OD – OPERATEURS DE DEMATERIALISATION

La terza parte pubblica di fiducia che offre un servizio minimo e consolida fatture e dati di fatturazione per l'autorità fiscale.

Service provider, registrato presso l'Agenzia delle Entrate, che offre servizi di dematerializzazione delle fatture. Solo i PDP possono inviare fatture elettroniche direttamente alle loro destinatari e trasmettere i dati al PPF.

Service provider che offre servizi di dematerializzazione, che non è registrato presso l'Agenzia delle Entrate. Gli OD non possono inviare fatture elettroniche direttamente ai loro destinatari, ma devono essere collegati o al PPF o a un PDP.

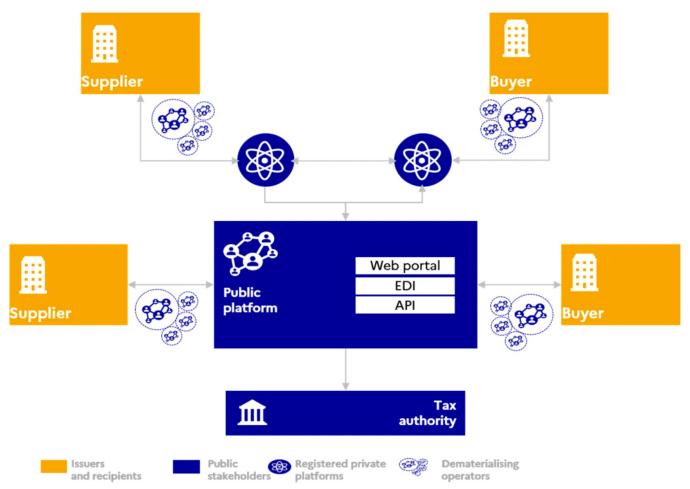
- Gestire e amministrare la directory centrale
- Scambiare fatture elettroniche per soggetti che non utilizzano PDP (gratuito)
- Raccogliere i dati di fatturazione, delle transazioni, dei pagamenti e le informazioni relative allo stato di elaborazione
- Inoltrare i dati all'Agenzia delle Entrate
- Garantire la compatibilità con il sistema B2G esistente (Chorus PRO)
- Eseguire controlli e validazioni

- Inoltrare e ricevere le fatture
- Recuperare e inoltrare i dati obbligatori della fattura al PPF
- Ricevere e controllare i dati di e-reporting e inoltrarli al PPF
- Eseguire i controlli di conformità
- Gestire lo stato di elaborazione delle fatture elettroniche
- Fornire al PPF le informazioni necessarie per aggiornare la directory centrale

- Abilitare e semplificare la comunicazione e l'integrazione con PDP
- Abilitare e semplificare la comunicazione e l'integrazione con PPF



schema Y



CIRCUITO A

Il mittente ed il destinatario utilizzano un PPF.

CIRCUITO B1

Il mittente utilizza un PPF, mentre il destinatario utilizza un PDP.

CIRCUITO B2

Il mittente utilizza un PDP, mentre il destinatario utilizza un PPF.

CIRCUITO C

Il mittente ed il destinatario utilizzano un PDP.





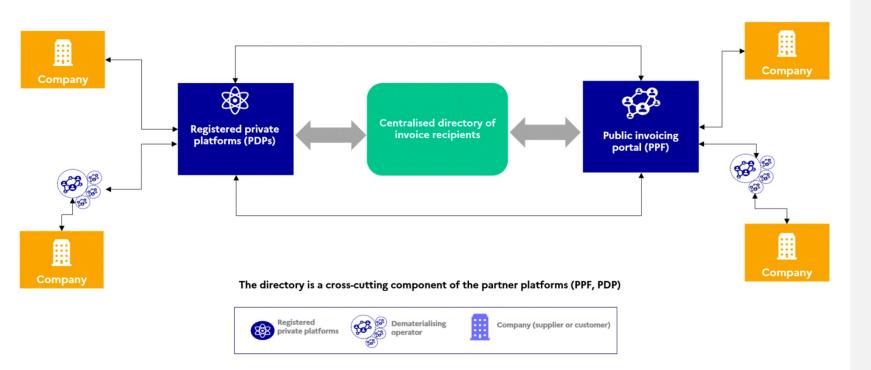






operators

directory





che cosa è?

La **directory** è un elemento strutturante per la sicurezza degli scambi.

Garantisce:

- il corretto indirizzamento di fatture, stati e dati tra mittente e destinatario
- l'affidabilità dei dati di instradamento a disposizione dei vari attori.

come si consulta?

La **directory è** pubblica e consultabile da PDP/PPF/OD tramite:

- API: accesso in tempo reale
- Protocollo di trasferimento: attualizzazione ogni 24 ore
- Portale: consultazione in tempo reale

Esistono diversi elenchi di dati e informazioni da recuperare (consultazione) o da trasmettere (aggiornamento):

- Consultazione di un fornitore (diretta)
- Richiesta di aggiornamento dell'acquirente (diretto)
- · Consultazione di un fornitore tramite PDP
- Richiesta dell'acquirente per l'aggiornamento tramite PDP

informazioni minime?

Le informazioni e i dati minimi sono:

- SIREN (ID univoco di un'azienda)
- **SIRET** (ID univoco di un soggetto passivo)
- ROUTING CODE

e-invoicing syntax

La parte principale dello standard di fatturazione elettronica è la specifica del **Core Invoice model**, che ha lo status di standard europeo (EN). Questo, noto come modello di dati semantici, elenca i termini commerciali core di una fattura, definisce il significato di questi termini e stabilisce le regole di utilizzo. Al fine di gestire casi specifici, modifiche o scostamenti alla norma, è possibile definire un'estensione conforme all'attuazione della norma. Questa estensione è denominata **CIUS o Core Invoice Usage Specification**.

Il CIUS in Francia è ancora in costruzione, ma qui sono riportate le estensioni necessarie sinora.



BUYER'S IDENTIFIER

Enable the possibility to manage multiple cardinality for the buyer in the routing identification.

MULTI-ORDER AND MULTI-DELIVERY

Enable the possibility to manage the delivery information at the multi-order level.

PAYER

Enable possibility to add a new "PAYER" block to show who is the payer for each invoice, if different from the buyer (already paid invoice or invoice paybale by a third party known at the time of invoicing.

PAYEE

Invoice to be paid to a party other than the supplier has to be qualified the third party as cash pooling within a group or conventional factoring.

INVOICEE ROLE

Adding INVOICEE ROLE for invoice which must be invoiced to a third party other than the buyer: INVOICER (e.g. market platform), SALES AGENT (e.g. distributor), BUYER AGENT, BUYER TAX REPRESENTATIVE.

MULTI-CONTACT

Allowing multiple contact for all parties whihc may be necessary to qualify the contact type (e.g. business or administrative).

VAT GROUP

Intra-community VAT identifier of the single taxable person for VAT group has to be added.



e-invoicing infrastructure

COMUNICAZIONE CON I PPF

La normativa definisce e specifica il tipo di protocollo di comunicazione che può essere utilizzato per comunicare con il PPF.

SERVICE (API)

TRANSFER PROTOCOL (AS2, AS4, SFTP)

ONLINE PORTAL





COMUNICAZIONE FRA PDP

La normativa non specifica il tipo di protocollo di comunicazione da utilizzare tra i PDP.
Si deve presumere che le stesse metodologie definite per PPF debbano essere adottate tra i PDP.





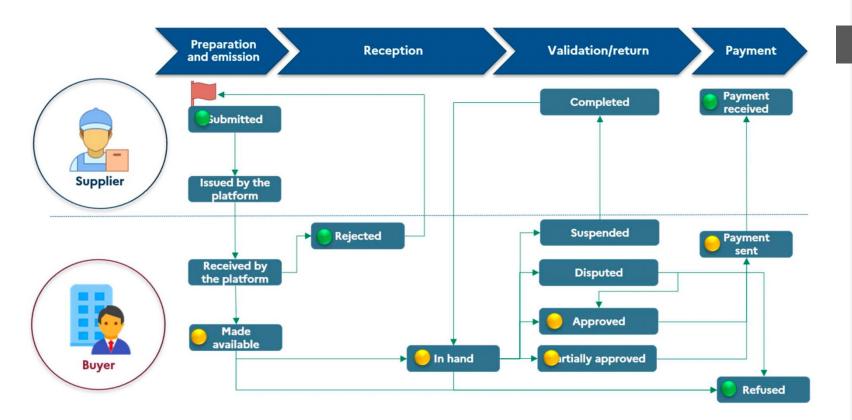


Con EESPA e PEPPOL, si sta lavorando per definire uno standard di interoperabilità al fine di semplificare e standardizzare la comunicazione tra PDP e fornitori di servizi.





ciclo di vita e stati





CICLO DI VITA: PRINCIPI FONDANTI

STATI OBBLIGATORI

REGOLE DI EMISSIONE

CRONOLOGIA

DATI FATTURA PRIMA
DEL LIFE CYCLE

STATI OBBLIGATORI

200. SUBMITTED

Il fornitore presenta la fattura o la nota di credito sul PPF o sul proprio PDP.

213. REJECTED

La fattura può essere automaticamente rifiutata per questioni tecniche (es. formato, non conformità standard)

210. REFUSED

La fattura è stata rifiutata dal destinatario per motivi di business.

212. PAYMENT RECEIVED

Il fornitore ha ricevuto il pagamento della fattura o della nota di credito (solo per la fornitura di servizi)

e-reporting

TRANSA	ACTIONS	PAYMENT	T DATA
INTERNATIONAL B2B	B2C	INTERNATIONAL B2B	B2C
E-INVOCING FLOW se è stata emessa fattura in formato elettronico.	Dati AGGREGATI per transazione in una certa data.	LIFE CYCLE FLOW se una fattura è stata emessa e trasmessa in formato elettronico.	Dati AGGREGATI per le transazioni trasmesse in un flusso di e- reporting.
Flusso dedicato E-REPORTING se è stata emessa una fattura in un formato diverso da quelli core, che non può essere trasmessa direttamente in questo formato.	Flusso dedicato E-REPORTING se l'azienda sceglie di non aggregare le informazioni di tutte le transazioni.	Flusso dedicato E-REPORTING se una fattura è stata emessa ma non trasmessa alla PPF.	Flusso dedicato E-REPORTING Se l'azienda sceglie di non aggregare tutti i dati delle transazioni.
I dati da trasmettere sono gli stessi del flusso di fatturazione elettronica esclusa la SIREN che non sarà presente	Solo un sottoinsieme di dati è obbligatorio. Si preferisce l'aggregazione.	SOLO PER FORNI	ITURE DI SERVIZI

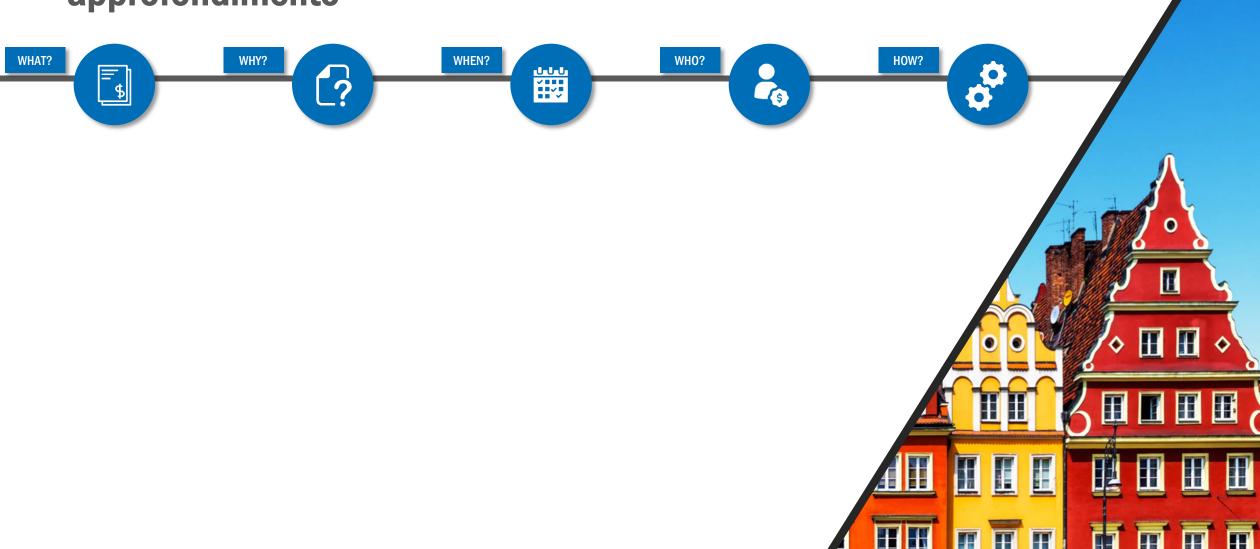
E-REPORTING: FRANCIA

frequenze e scadenze di trasmissione

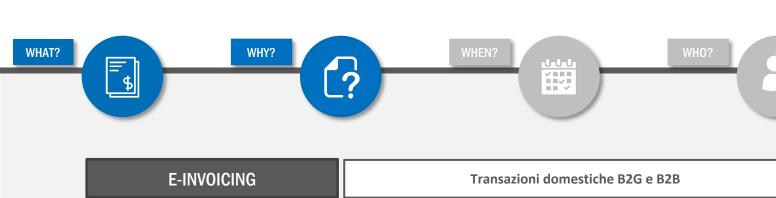
	TRASMISSIONE DEI DATI DELLA TRANSAZIONE		TRASMISSIONE DEI DATI DI PAGAMENTO	
	FREQUENZA	TERMINE	FREQUENZA	TERMINE
Aziende soggette ad un regime normale mensile	 3 depositi per decennio: Periodo 1: dal 1 al 10 del mese Periodo 2: dall'11 al 20 del mese Periodo 3: dal 21 a fine mese 	 10 giorni dopo la fine del periodo: Periodo 1: 20 del mese Periodo 2: 30 del mese Periodo 3: 10 del mese successivo 	Mensile	Prima del 10 del mese successivo
Aziende che hanno scelto un regime normale trimestrale (ovvero le aziende che pagano meno di 4 000 euro di IVA all'anno)	Mensile	Prima del 10 del mese successivo		
Aziende soggette ad un regime semplificato di imposizione IVA	Mensile	Al più tardi entro il 25 e il 30 del mese successivo	Mensile	Al più tardi entro il 25 e il 30 del mese successivo
Aziende che beneficiano di un regime di franchigia base IVA	Bimestrale (ogni 2 mesi)	Al più tardi entro il 25 e il 30 del mese successivo della fine del periodo	Bimestrale (ogni 2 mesi)	Al più tardi tra il 25 e il 30 del mese successivo della fine del periodo



approfondimento



di cosa si tratta?



OBIETTIVI DEL GOVERNO:

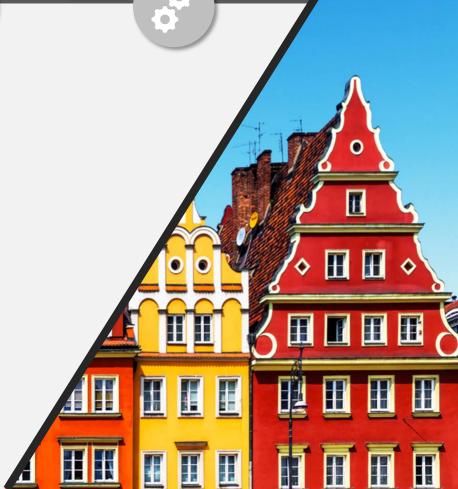
Rinforzare la prevenzione e la lotta contro le frodi fiscali

Ottimizzazione del controllo fiscale e della riscossione delle imposte

Aumentare la competitività delle imprese introducendo innovazione

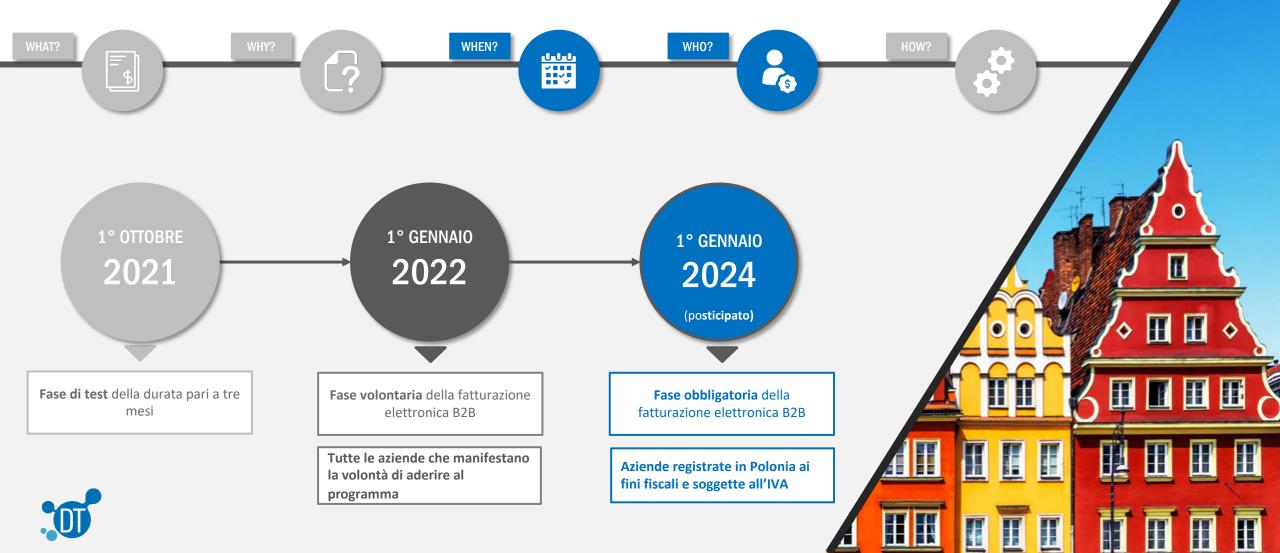
Incremento della sicurezza nelle transazioni commerciali grazie alla standardizzazione del formato della fattura

Riduzione degli errori umani grazie all'automazione dei processi contabili



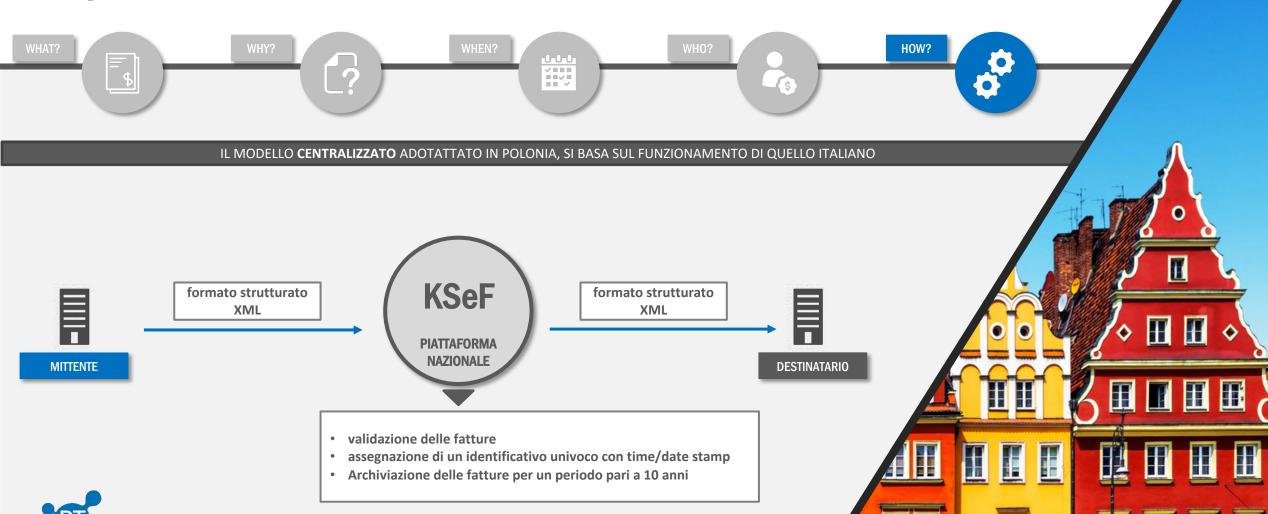


quali sono i tempi previsti per l'implementazione?



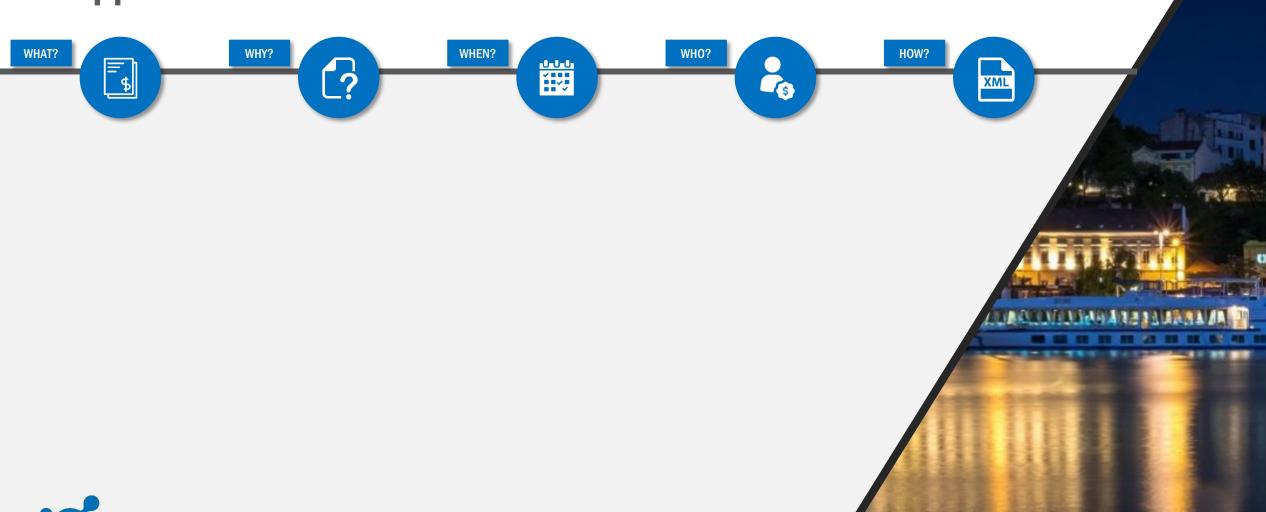
e-Invoicing e-Reporting

qual è il modello utilizzato?

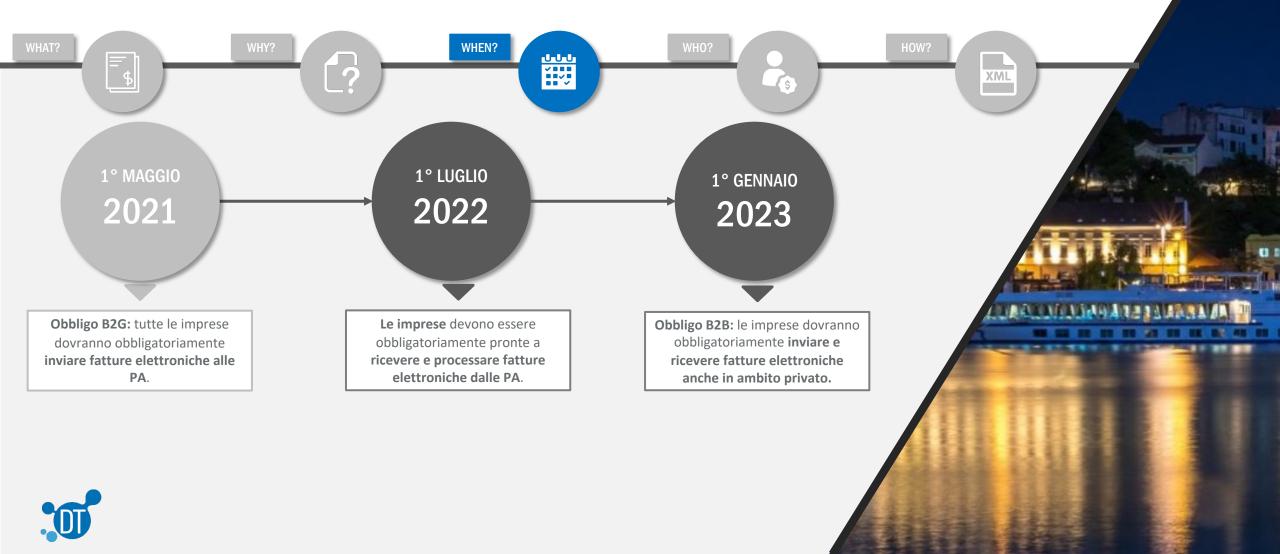




approfondimento



quali sono i tempi previsti per l'implementazione?

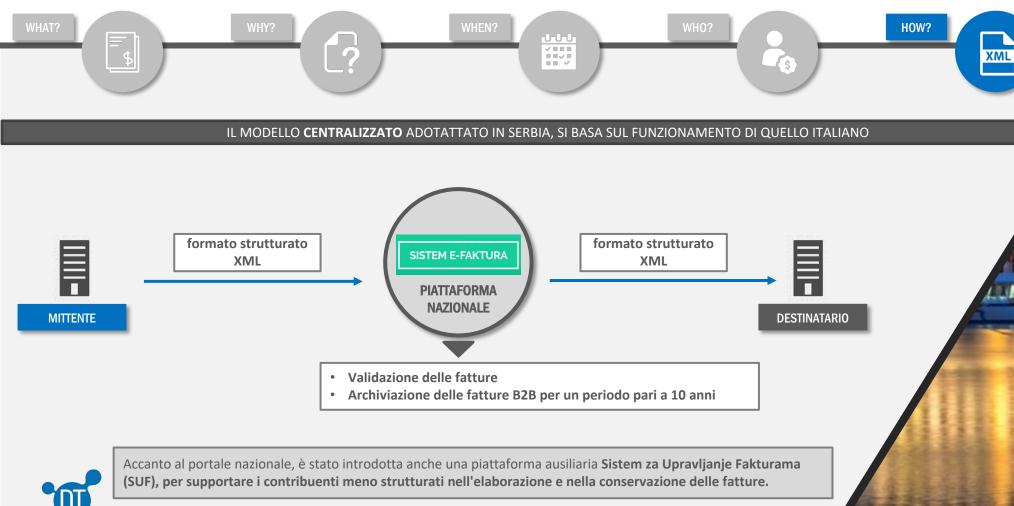


di che cosa si tratta?



e-Invoicing e-Reporting

qual è il modello utilizzato?





approfondimento tecnico e specifiche



XML



!NOVITA'! Introdotto flusso di VAT Reporting per le transazioni non domestiche da fornitori esteri e verso clienti esteri



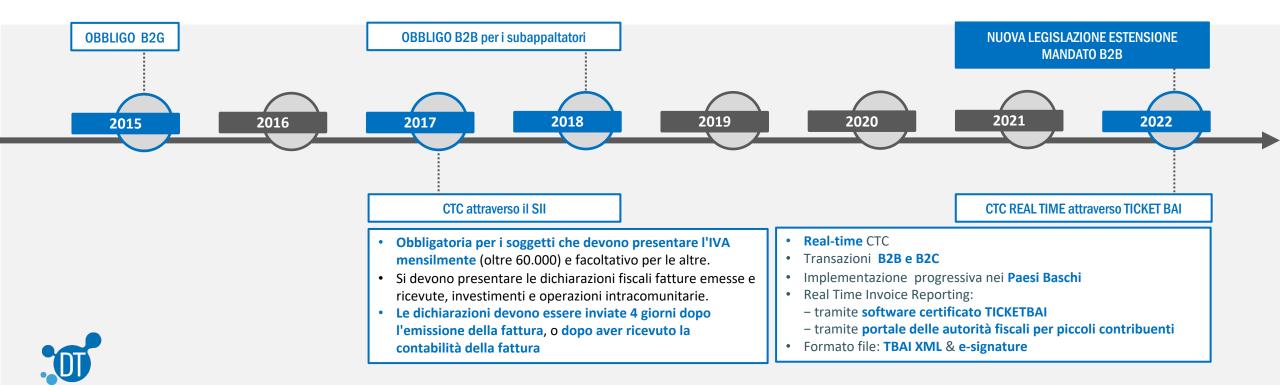
E-INVOICING: SPAGNA

a che punto siamo?

LEGAL FRAMEWORK

- Legge 25/2013 sull'implementazione della fatturazione elettronica
- Legge 9/2017 per gli appalti pubblici

- A partire dal 15 gennaio 2015 è obbligatorio inviare fatture elettroniche agli enti pubblici
- A partire dal **30 giugno 2018**, è obbligatorio l'uso della fattura elettronica nei rapporti tra i principali subappaltatori e appaltatori della Pubblica Amministrazione e la sua trasmissione tramite piattaforma FACeB2B (importi superiori a € 5.000).



E-INVOICING B2B: SPAGNA

cosa ci aspetta?

LEGAL FRAMEWORK: LEGGE CREAY CRECE

- Approvato il 30 giugno 2022 e pubblicata sul BOE il 29 settembre 2022
- Favorisce l'adozione della fattura elettronica
- Obbligo di emettere, consegnare e ricevere fatture elettroniche per tutte le aziende e professionisti nei loro rapporti B2B
- L'obiettivo è ridurre i costi di transazione, aumentare la trasparenza sulle date di pagamento e ridurre al minimo i ritardi di pagamento.

COSA COMPORTA?

- Tutte le società e professionisti devono emettere, inviare e ricevere fatture elettroniche nei loro rapporti commerciali con altre società e professionisti.
- · Gestione del ciclo di vita della fattura.
- Fattura secondo lo standard europeo sulla fatturazione elettronica: UBL o CII e Facturae.
- Le soluzioni e le piattaforme tecnologiche che forniscono servizi di fatturazione elettronica devono garantirne la libera interconnessione e interoperabilità.

ROLL OUT

BOE Regolamento B2B (>8 mln) B2B (<8 mln)

29.09.22

29.03.23

29.03.24

29.03.25

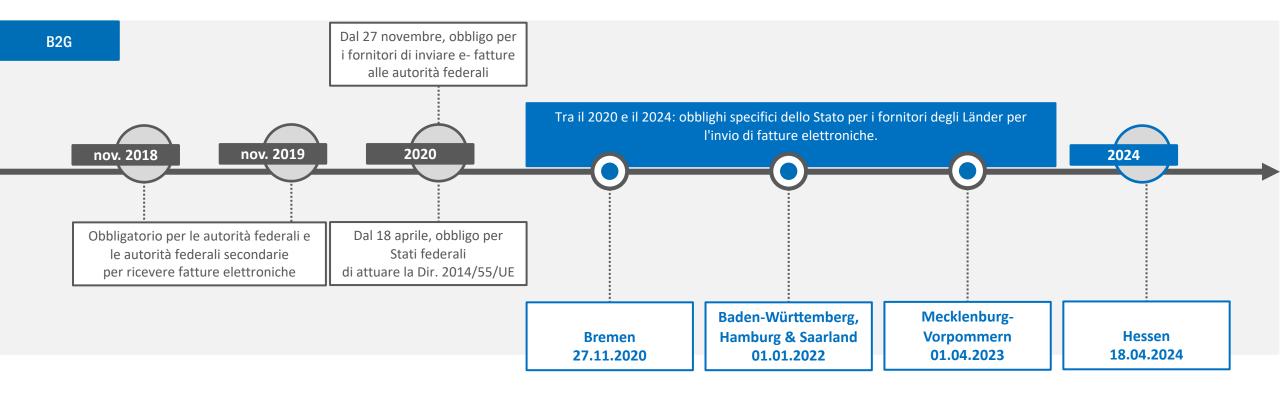
non confermato





E-INVOICING: GERMANIA

a che punto siamo?



B2B?

Il nuovo governo tedesco ha come obiettivo quello di compiere uno sforzo per digitalizzare e modernizzare il Paese. Tra le misure annunciate vi è quella di un sistema nazionale che sia in grado di veicolare l'emissione, la convalida e l'inoltro delle fatture elettroniche.







IL NOSTRO APPROCCIO

semplificare la complessità

ASSESSMENT SUL QUADRO NORMATIVO NEL PAESE DI RIFERIMENTO

IMPLICAZIONI NORMATIVE E TECNICHE

(modello, scope, formati, canali, contenuto, timeline, etc.)

IMAPATT E IMPLICAZIONI INTERNE PER IL BUSINESS

(sistemi, masterdata, volumi gestiti, assesment su eventuali iniziative di e-invoicing e e-reporting già in essere,

TIMELINE E ACTION PLAN DI ADOZIONE





Digital Technologies 4 Marelli

26st of October 2022

ABOUT MARELLI

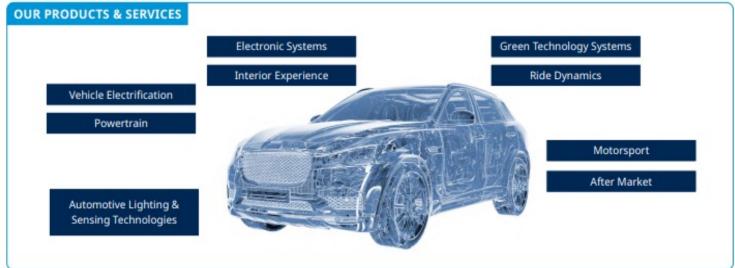


Marelli is one of the world's leading global independent suppliers in the automotive sector. On May 10, 2019, two leading automotive suppliers Calsonic Kansei and Magneti Marelli joined under one global brand, Marelli, to compete more effectively on a global scale.

With around 54,000 employees worldwide, the Marelli footprint includes 170 facilities and Research and Development (R&D) centers across Asia, the Americas, Europe, and Africa, generating revenues of JPY 1,380 billion (EUR 10.6 billion) in 2021.

Marelli business fields are automotive lighting vehicle electrification including e-powertrain and thermal solutions, electronics, green technology system, interior experience, powertrain, ride dynamics, motorsport, and aftermarket business.

With a global footprint, covering 24 countries, our role is to use our world-class knowledge and expertise to support customers and partners locally.





DIGITAL TECHNOLOGIES FOR MARELLI



i	
SOLUZIONE	EDI
SCOPE	EMEA
DESCRIPTION	Canale di ricezione fatture passive tramite EDI.

SOLUZIONE	E – ARCHIVE
SCOPE	EMEA
DESCRIPTION	Conservazione sostitutiva a norma di lungo termine documenti amministrativi.

SOLUZIONE	E-INVOICE
SCOPE	ITALIA
DESCRIPTION	Attivazione servizio di fatturazione elettronica B2B Italia.
2020	

MY INVOICE

fatture passive.

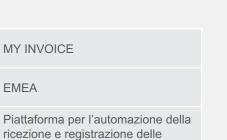
EMEA

SCOPE	EMEA
DESCRIPTION	Portale Fornitori (ticketing, collaboration, tracking fatture e notifica pagamenti).

SOLUZIONE

2021

SUPPLIER PORTAL



ALASTA	
SCOPE NAFTA	
DESCRIPTION Estensione MyInvoice e introduzione d workflow di validazione e gestione ano fatture.	

SOLUZIONE MY WORKFLOW SCOPE GLOBAL Estensione piattaforma **DESCRIPTION** MyWorkflow ad ulteriori processi SOLUZIONE E-INVOICE SCOPE FRANCIA, SPAGNA, POLONIA Estensione servizio di fatturazione **DESCRIPTION** elettronica B2B.

2023

SOLUZIONE	MY INVOICE + MY WORKFLOW
SCOPE	APAC
DESCRIPTION	Estensione MyInvoice e introduzione del workflow di gestione della pratica (focus paperless).

INVOICE

OTHER

Marelli

SOLUZIONE

DESCRIPTION

SCOPE

RUNNING

2022

TO BE

MY INVOICE: PREMESSE E CONTESTO



STATO PROGETTI



PERCHÈ?

GOVERNANCE CENTRALE DEL PROGETTO

DIGITALIZZAZIONE

COMPLIANCE CON LE NORMATIVE

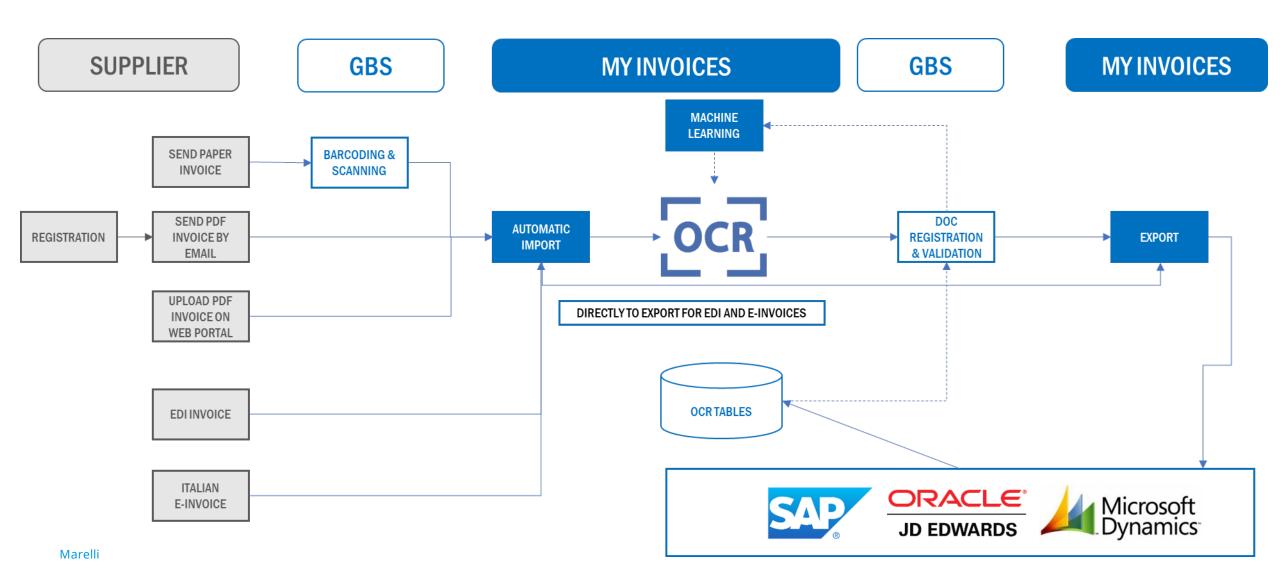
ad esempio: e-Invoicing e Legal Archiving

FLESSIBILITÀ RISPETTO A ESIGENZE LOCALI



MY INVOICE: FOCUS on PTP





MY INVOICE: VANTAGGI E BENEFICI





UNICO PUNTO DI CONTATTO

Piattaforma di gestione del ciclo passivo, basata su un input multicanale ed accessibile sia dall'azienda che dal fornitore (portale fornitori/vendor portal).



AUTOMAZIONE & STANDARDIZZAZIONE DEL PROCESSO

Il processo di gestione delle fatture è standardizzato attraverso una serie di regole definite



OTTIMIZZAZIONE WORKFLOW E TASK

Miglioramento dei workflow esistenti, riduzione dei costi operativi e aumento dell'efficienza



RIDUZIONE DEGLI ERRORI

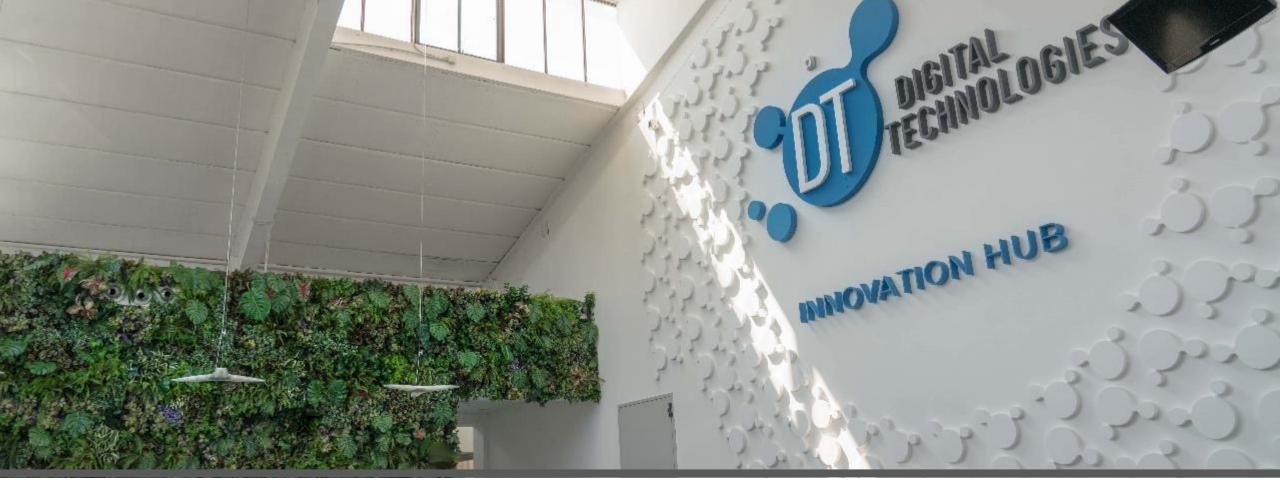
Grazie alle tecnologie di automazione, la soluzione permette di ridurre gli errori dovuti alle attività manuali.



FACILITATORE CONDIVISIONE & DEL MONITORAGGIO DELLO STATO

La soluzione aumenta il coinvolgimento dei fornitori, facilitando il processo di invio delle fatture e consentendo la possibilità di monitorarne lo stato direttamente dal portale.

























info@digtechs.com - www.digtechs.com